

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ И НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

Темой «Валовой внутренний продукт и национальный доход» открывается раздел курса общей экономической теории, которой посвящен проблемам макроэкономики. С вопросами, которые рассматривает микроэкономика, ученики сталкиваются в своей повседневной жизни. Это относится и к ценам на те или иные конкретные товары, и к решениям, которые им приходится принимать как покупателям (потребителям) тех или иных товаров в зависимости от того, какую часть своих доходов выделяют им родители. Некоторые ученики знакомы с деятельностью (поведением) фирм, на которых работают их родители. Что же касается понятий, с которыми ученик сталкивается при изучении макроэкономики, то они в своем большинстве носят для школьника отвлеченный характер. Не только дети, но и взрослые в своей повседневной жизни не имеют дела с валовым внутренним продуктом или национальным доходом, с общим равновесием или с законом Оукена. Поэтому у школьника может сложиться определенное предубеждение, что в данной и последующих темах речь идет о каких-то ненужных для него и не имеющих никакого практического значения «теориях». Поэтому 10-я глава учебника начинается с достаточно подробного объяснения того, почему важно знать не только для экономической теории, но и для практической деятельности каждого человека, каждой семьи, что представляет собой продукт общественного производства, при помощи каких показателей измеряются результаты функционирования экономики.

Рассмотрев вопрос о значении исчисления национального продукта страны, об общем жизненном уровне ее населения и показателях жизненного уровня, мы переходим к выяснению того, как можно измерять объемы производства многочислен-

ных предприятий данной страны, выпускающих, казалось бы, несоизмеримую продукцию. Решение этой проблемы общественного счетоводства достигается при помощи выражения выпуска продукции всех предприятий не в физических единицах (метрах, килограммах и т.д.), а в рыночных ценах.

Принципиально важное значение в данной теме имеет объяснение ученикам того, что валовой выпуск продукции всеми фирмами не тождествен итоговому результату всего национального производства. В этой связи вводится два важных понятия: конечный продукт (сумма цен конечных товаров и услуг) и промежуточный продукт. Именно объем конечных товаров и услуг служит показателем того, что же создано в экономике для того, чтобы удовлетворить потребности людей, спрос бизнесменов на новые здания, сооружения, машины и оборудование, а также спрос государственных структур на необходимые им товары и услуги.

Если природа конечных товаров и услуг выяснена и усвоена учениками, то рассмотрение одного из центральных понятий данной темы — валового внутреннего продукта — не должно составлять особых трудностей. Вместе с тем нельзя не отметить следующее обстоятельство. До недавнего времени в качестве основного статистического показателя объема национального производства использовался показатель валового национального продукта. Этот показатель не утратил своей актуальности и в настоящее время, тем более что разность между понятиями ВВП и ВВП очень мала и практически почти не имеет никакого значения. Тем не менее игнорировать различия между двумя этими величинами в школах с экономическим уклоном не следует. В этой связи обращаем ваше внимание на то, что многие учебники и учебные пособия оперируют именно показателем ВВП, в то время как официальная статистика России и всех других стран публикует данные по ВВП.

Определив ВВП и показав, чем ВВП отличается от ВВП, мы переходим к методам исчисления ВВП (или, что практически одно и то же, ВВП). Два метода исчисления ВВП (ВВП) основаны на том безусловном факте, что все произведенные конечные товары и услуги продаются населению, фирмам и государству, а что не продано, то составляет прирост запасов, и что выручка от проданных товаров и услуг

образует доходы, которые получают владельцы факторов производства, с добавлением амортизационных отчислений и косвенных налогов.

Здесь будет уместно предостеречь вас от нередко встречающейся в учебной литературе ошибки.

Равенство суммы затрат на конечные товары и услуги и суммы доходов, создаваемых факторами производства, включая амортизацию и косвенные налоги, иногда трактуется как свидетельство равновесного состояния экономики, ее сбалансированности. Однако это равенство, а точнее тождество, имеется в любой год в любой стране, где исчисляется ВВП. Это, впрочем, вовсе не означает, что во всем мире в течение всей истории развития рыночной системы экономика была и остается сбалансированной. Рассматриваемое тождество говорит о том, что два способа исчисления ВВП должны давать один и тот же результат — величину ВВП. В обоих случаях фигурирует один и тот же объект измерения.

Рассмотрев природу и методы исчисления ВВП и ВНП, мы переходим к макроэкономическим показателям, которые непосредственно определяют уровень доходов субъектов экономики данной страны: чистому национальному продукту, национальному доходу, совокупному личному доходу и располагаемому доходу. По всей видимости, рассмотрение этих понятий не должно вызвать больших теоретических и методических трудностей. Отметим только, что в учебнике применяется термин «совокупный личный доход», а не обычно употребляемый «личный доход». Объясняется это тем, что понятие «личный доход» может трактоваться как доход, выплачиваемый отдельному домашнему хозяйству. Прилагательное «совокупный» подчеркивает макроэкономическую принадлежность понятия «личный доход» по аналогии с понятиями «совокупный спрос», «совокупное предложение» и т. д.

Заключительная часть главы посвящена рассмотрению понятий номинального и реального ВВП.

Параграф 10.1 имеет вводное значение в структуре 10-й главы. В нем еще не рассматриваются новые понятия, не освещаются те или иные вопросы экономической теории. Поэтому по материалам этого параграфа, по всей видимости, нет необходимости проводить тесты, решать задачи, выполнять какие-либо упражнения.

10.1. ПОЧЕМУ НЕОБХОДИМО ИСЧИСЛЯТЬ ВВП

10.2. ЧТО ТАКОЕ ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

Изучив материал этих параграфов учебника и выполнив задания, предложенные в «Практикуме», ученик должен:

- понимать, в чем заключается проблема измерения объема производства продукции, выпускаемой различными отраслями экономики и экономики в целом;
- видеть различия между конечными и промежуточными товарами и услугами;
- уметь объяснять, почему величина валового внутреннего продукта экономики любой страны определяется не общим выпуском всех товаров и услуг, а только объемом выпуска конечных товаров и услуг;
- понимать, что факторы, которые создают товары и услуги в пределах данной страны, не тождественны факторам, которые принадлежат субъектам экономики данной страны;
- следовательно, видеть различия между валовым внутренним продуктом и валовым национальным продуктом.

Ключевые понятия и термины

1-Б; 2-В; 3-А; 4-Г.

Тесты

- I.
1. Утверждение 1 ошибочно. ВНП может быть больше, равен или меньше, чем ВВП. Это определяется тем, каково соотношение между доходами, которые получены иностранцами, от факторов, вложенных в экономику данной страны, и доходами, которые получены собственниками факторов данной страны, которые вложены в экономику других стран. Обычно статистика учитывает только доходы от иностранных инвестиций в другие страны и от инвестиций иностранцев в данную страну. Таким образом, если доход от инвестиций в другие страны, полученный гражданами данной страны, больше

дохода, выплаченного иностранцам на капитал, вложенный в данную страну, ВНП будет больше, чем ВВП. Если доход, выплаченный иностранцам на их капитал, вложенный в данную страну, больше, чем доход, полученный гражданами данной страны, от капитала, вложенного в другие страны, то ВНП будет меньше, чем ВВП. Это положение иллюстрирует рис. 10-3 учебника.

2. Положение ошибочно. Промежуточный продукт по определению в состав ВНП (и ВВП) не входит.
3. Парк легковых автомобилей не является частью ВВП, так как значительная часть автомобилей была произведена в прошедшие годы, т. е. являлась частью ВВП прошлого, позапрошлого года и других предыдущих лет.
4. Положение ошибочно. Во-первых, часть газа и нефти экспортируется и, следовательно, учитывается как составная часть конечной продукции. Во-вторых, обычно небольшая часть нефти и газа идет на увеличение производственных и других запасов сырья. В этой части они должны рассматриваться как инвестиции в прирост запасов.
5. Положение правильное.
6. Положение правильное.
7. Положение ошибочно. Услуги транспорта и связи входят в состав конечного продукта только в той части, в которой они оплачиваются домашними хозяйствами и государством, т. е. выступают как часть личных потребительских расходов и как часть государственных расходов на оплату услуг.
8. Положение можно считать правильным. В то же время следует сделать следующую оговорку: фирма может организовать курсы повышения квалификации персонала или переподготовки какой-то его части. В этом случае оплата услуг преподавателей относится, как правило, к ее производственным затратам, т. е. услуги преподавателя курсов выступают как разновидность промежуточного продукта.
9. Молоко и т.д. является конечным продуктом только в том случае, если крестьянин продает его непосредственно домашней хозяйке. Если молоко, овощи и т. д.

идут в переработку в пищевую промышленность, то они выступают в качестве промежуточного продукта.

II.

Правильным является утверждение «в» — соизмерить объем выпуска автомобильных заводов (равно как и подавляющего большинства предприятий других отраслей экономики) можно только на основе рыночных, т. е. стоимостных, ценностных показателей. Количество производимых автомобилей не может служить критерием для соизмерения, так как качественные показатели (эксплуатационные характеристики, комфортабельность и т.д.) машин, выпускаемых разными заводами, обычно неодинаковы (п. «а»). Грузоподъемность опять-таки не может быть удовлетворительным показателем в силу возможных различий эксплуатационных качеств машин (п. «б»). Величина спроса вообще не может служить для рассматриваемых целей, ибо выпуск лежит в основе предложения.

III.

В качестве только конечной продукции из перечисленных видов товаров и услуг могут служить услуги парикмахера (п. «б») и блюда, приготовленные в столовых, ресторанах и т. д. (п. «д»). Эта продукция не может приобретаться лицами, которые не являются ее конечными потребителями. Что касается игрушек, продукции швейных фабрик и напитков (пп. «а», «б» и «д»), то эта продукция выступает в роли конечных товаров только в розничной торговле. Оптовые фирмы, которые покупают игрушки, одежду, напитки и т. д., не являются их конечными потребителями, а только посредниками. В торговле игрушки и т. п. изделия играют такую же роль, как перерабатываемое сырье в промышленности. Обратите внимание, что эта тема получает свое развитие в задачах 2 и 3.

Упражнения и задачи

1. Если известна величина ВВП, то для того, чтобы получить величину ВВП, необходимо из величины ВВП вычесть

доходы, выплаченные иностранцам, на капитал, который они инвестировали в данную страну, и прибавить сумму доходов, полученных гражданами данной страны, на капитал, который они инвестировали в другие страны.

2. Валовой выпуск комплекса, осуществляющего изготовление и реализацию обуви, равен 10 тыс. долл. + 12 тыс. долл. + 15 тыс. долл. = 37 тыс. долл. Однако населению розничная торговля продала обуви на 15 тыс. долл. по розничным ценам. Только эта сумма и представляет собой конечный продукт, полученный конечным потребителем. Таким образом, промежуточный продукт в этом комплексе равен 37 тыс. долл. — 15 тыс. долл. = 22 тыс. долл. Это выпуск обувной промышленности и оптовой торговли (10 тыс. долл. + 12 тыс. долл. = 22 тыс. долл.)

Поскольку компьютеры были проданы заводом-изготовителем непосредственно конечным потребителям, то в ходе реализации продукции никаких посреднических операций не осуществлялось и, следовательно, добавленной стоимости здесь не создавалось. Объем конечной продукции равен 5 тыс. долл. Это оборудование, в которое был инвестирован капитал на эту сумму. В данном случае делается весьма сильное упрощение — предполагается, что производители компьютеров выполняют весь комплекс операций по их изготовлению от производства исходных материалов до выпуска готовой продукции. Поэтому промежуточный продукт здесь равен нулю.

Итак, величина конечного продукта = 15 тыс. долл. + 5 тыс. долл. = 20 тыс. долл.; промежуточный продукт = 22 тыс. долл.

3. Эта задача предусматривает, что обувные фабрики выпустили 1 тыс. пар обуви, но продали только 900 пар. Следовательно, у них выросли запасы непроданной обуви. Поскольку отпускная цена, по которой фабрики продают обувь оптовикам, 10 долл., то прирост запасов, являющийся частью инвестиций, = 10 долл. x 100 пар = 1 тыс. долл. Аналогичное рассуждение приводит нас к выводу, что прирост запасов готовой продукции в оптовой торговле составил 12 долл. x 100 пар = 1,2 тыс. долл. Наконец, в розничной торговле запасы выросли на 15 долл. x 100 пар = 1,5 тыс. долл.; продано обуви конечным потребителям на сумму 15 долл. x 700 пар = 10,5 тыс. долл.

Итого:

прирост запасов в промышленности.....	1,0 тыс. долл.
прирост запасов в оптовой торговле.....	1,2 тыс. долл.
прирост запасов в розничной торговле.....	1,5 тыс. долл.
<hr/>	
всего.....	3,7 тыс. долл.
продано обуви конечным потребителям.....	10,5 тыс. долл.
продано компьютеров.....	5 тыс. долл.
<hr/>	
весь конечный продукт.....	19,2 тыс. долл.

Сравнение с показателем конечного продукта, полученным в задаче 2, показывает, что в задаче 3 конечный продукт оказался на 0,8 тыс. долл. меньше. Объясняется это тем, что запасы в промышленности оценены по отпускной цене, которая на 5 долл. ниже розничной, а запасы в оптовой торговле — по оптовой цене, которая на 3 долл. ниже розничной. Хотя количество обуви не изменилось, но объем услуг торговли уменьшился на 0,8 тыс. долл. Это задача повышенной трудности, но представляется, что она доступна сильным ученикам.

10.3. КАК ИСЧИСЛЯЕТСЯ ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

Изучив материал этого параграфа учебника и выполнив задания, предложенные в «Практикуме», ученик должен:

- понимать, в чем состоит метод исчисления ВВП, состоящий в суммировании потока затрат;
- уметь объяснять, какие затраты должны учитываться при исчислении ВВП методом суммирования потока затрат;
- уметь объяснять, какие затраты не должны включаться в показатель ВВП при его исчислении первым методом;
- уметь анализировать структуру ВВП по элементам затрат;
- понимать, в чем состоит метод исчисления ВВП, состоящий в суммировании потока доходов;
- видеть различия между природой доходов, которые учитываются при исчислении ВВП вторым методом, и доходами, которые не должны включаться в показатель ВВП, исчисляемый вторым методом;

- уметь объяснять, что представляет собой добавленная стоимость;
- уметь объяснять, почему ВВП, исчисленный первым методом, равен показателю ВВП, исчисленному вторым методом.

Ключевые понятия и термины

1-В; 2-Б; 3-Ж; 4-А; 5-А; 6-Г; 7-Д; 8-Е; 9-З.

Обратите внимание на то, что понятия «чистый экспорт товаров и услуг» и «торговый баланс», по существу, имеют одно и то же содержание и, следовательно, выражены одним и тем же определением «А».

Тесты

I.

Правильным является только утверждение 2. Остальные утверждения или ошибочны, или неточны. В утверждении 1 содержится неточность, состоящая в том, что оно справедливо применительно к условиям экономики страны, в которой нет государства и, следовательно, нет налогов, в том числе косвенных. Поскольку в реальной действительности государство существует и вводит косвенные налоги, постольку ВВП равен добавленной стоимости, созданной в стране, плюс сумма косвенных налогов. Ошибка, допущенная в утверждении 3, встречается весьма часто. Чистый экспорт товаров и услуг включается и в показатель ВВП, и в показатель ВВП. Поэтому любые размеры чистого экспорта в равной мере влияют на изменения и ВВП, и ВВП. ВВП будет равен ВВП только в одном случае — если доходы, выплаченные иностранцам, на факторы производства, вложенные в данную страну, окажутся равными доходам, которые получены данной страной, от факторов производства, вложенных в другие страны.

Утверждение 4 содержит неточность. Равенство показателя ВВП, полученного и первым, и вторым методом, на практике могло бы быть достигнуто в случае идеаль-

но поставленного статистического учета (и, разумеется, в теории). На практике два этих результата всегда содержат небольшую статистическую погрешность. Утверждение 5 ошибочно. Часть доходов домашних хозяйств сберегается, поэтому доходы домашних хозяйств в нормальных условиях состояния экономики больше их потребительских расходов.

II.

В 1-м тесте правильным является только утверждение «в»: при исчислении ВВП методом суммирования потока затрат должны учитываться все государственные расходы на закупку товаров и услуг. Утверждение «а» неправильно, потому что сумма всех государственных расходов включает в себя выплаты пенсий и т. п. трансфертных платежей, которые не отражают объем затрат на ВВП. Утверждение «б» неправильно, потому что такие выплаты, как оплата учителей, работающих в государственных школах, врачей, работающих в государственных больницах, чиновников госаппарата и т.д., являются оплатой услуг, которые производятся не частными фирмами.

Во 2-м тесте правильным является утверждение «в». Величина чистого импорта равна величине чистого экспорта, но с обратным знаком. Поэтому данное утверждение равнозначно утверждению, что при исчислении ВВП в его показатель должна быть включена величина чистого экспорта. Утверждения «а», «б» и «г» ошибочны, так как в каждом из них речь идет не о величине чистого экспорта (импорта) товаров и услуг, а об элементах валового экспорта (импорта). В 3-м тесте правильным является утверждение «б». Заработная плата и жалование лиц, занятых в государственных учреждениях, — это оплата их услуг из государственного бюджета. Утверждение «а» неправильно, так как часть доходов, получаемых населением из бюджета государства, представляет собой пенсии и т. д., т. е. не является факторными доходами. По этой же причине не могут рассматриваться в качестве факторных те доходы, которые получены в порядке трансфертных платежей (п. «в»). В 4-м тесте правильным является утверждение «б».

По существу, ошибка, содержащаяся в утверждении «а», рассмотрена в 1-м утверждении теста 1. Утверждение «в» ошибочно, потому что и ВВП, и ВВП, и другие агрегированные показатели объема производства экономики основаны на двух рассмотренных методах.

Упражнения и задачи

1. ВВП и ВВП можно исчислить двумя методами. Первый метод состоит в суммировании потока затрат, т. е. личных потребительских расходов, валовых внутренних инвестиций государственных закупок товаров и услуг и чистого экспорта товаров и услуг; второй метод состоит в суммировании потока доходов, т. е. амортизационных отчислений, заработной платы, прибыли, процента и ренты, косвенных налогов.

2. При исчислении ВВП в сумму личных потребительских расходов семьи Петрова должны быть включены следующие расходы:

расходы на пищу и напитки.....	5,0 тыс. р.
расходы на одежду и обувь.....	2,0 тыс. р.
расходы на оплату квартиры.....	0,6 тыс. р.
расходы на билеты в театр, кино и на стадион.....	0,4 тыс. р.
расходы на оплату услуг адвоката.....	0,3 тыс. р.
всего	8,3 тыс. р.

Эти расходы были связаны с оплатой товаров и услуг, произведенных в экономике 1995 г.

Что касается оплаты подержанного автомобиля, то его первый владелец приобрел автомобиль в 1993 г. и, следовательно, расход на покупку автомобиля был уже учтен при исчислении ВВП 1993 г. Аналогичный случай мы имеем и с древней чашкой — затраты на ее покупку никакого отношения к ВВП 1995 г. не имеют.

1,0 тыс. р., израсходованная на приобретение государственных облигаций, не является формой оплаты ни товаров, ни услуг. Это деньги, которые Петров одолжил государству. Поэтому затраты на покупку государственных облигаций и любых других видов ценных бумаг не должны учитываться при исчислении ВВП.

3. При исчислении ВВП методом суммирования затрат статистика должна учесть только один вид затрат фирмы «Молоток», а именно — ее расходы на покупку нового оборудования. При исчислении ВВП методом суммирования доходов учитывается добавленная стоимость (ДС), включающая амортизационные отчисления, оплату труда занятых, прибыль фирмы и косвенные налоги, которые в данном случае представлены налогом на добавленную стоимость (НДС).

Приводим расчет этих показателей.

Вычтя из валовой выручки фирмы затраты на сырье, материалы и т. д., получаем общую сумму ДС и НДС:

$$\text{ДС} + \text{НДС} = 10 \text{ млн р.} - 4 \text{ млн р.} = 6 \text{ млн р.}$$

Теперь можно определить ДС и прибыль, которую получила фирма. Так как ставка налога на ДС = 20%, то

$$\text{ДС} + 0,2 \times \text{ДС} = 6,0 \text{ млн р.},$$

откуда

$$\text{ДС} = \frac{6,0 \text{ млн}}{1,2} = 5,0 \text{ млн р.}$$

Вычтя из добавленной стоимости амортизационные отчисления и оплату труда занятых на фирме, получаем прибыль:

$$5,0 \text{ млн р.} - 1,0 \text{ млн р.} - 3,0 \text{ млн р.} = 1,0 \text{ млн р.}$$

Общая (валовая) прибыль фирмы была распределена следующим образом:

налог на прибыль.....	0,3 млн р.
оплата купленного участка земли.....	0,2 млн р.
затраты на новое оборудование.....	0,3 млн р.
вложения в акции АО «Наковальня».....	0,1 млн р.
дивиденды, выплаченные акционерам «Молотка».....	0,1 млн р.
всего.....	1,0 млн р.

Следовательно, при исчислении ВВП методом суммирования затрат статистика учтет лишь сумму инвестиций в новое оборудование — 0,3 млн р. Расходы на покупку участка земли и акций фирмы «Наковальня» не относятся к расходам, которые связаны с покупкой товаров и услуг, произведенных в 1995 г., поэтому они не учитываются при исчислении ВВП. Налог на прибыль (0,3 млн р.) относится к категории прямых

налогов и также не учитывается при исчислении ВВП, так как он отражает не производство факторных доходов, а их перераспределение: эти деньги были изъяты у фирмы «Молоток» и перечислены в доходы государственного бюджета.

Вклад фирмы «Молоток» в производство ВВП данной страны равен добавленной стоимости — 5,0 млн р. Естественно, что оплата сырья, материалов и др. товаров и услуг не может быть отнесена к участию фирмы в производстве ВВП, так как это товары и услуги, произведенные другими фирмами. 4,0 млн р. в данном случае представляют собой промежуточный продукт.

10.4. ЧИСТЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ И НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

10.5. КАК ФОРМИРУЕТСЯ РАСПОЛАГАЕМЫЙ ЛИЧНЫЙ ДОХОД

Параграфы 10.2 и 10.3 были посвящены рассмотрению двух исходных показателей системы национальных счетов — ВВП и ВВП. В параграфах 10.4 и 10.5 изучаются четыре показателя этой системы, которые определяются на основе первых двух. Их общность, состоящая в том, что все они исключают затраты на возмещение основного капитала, открывает подход к рассмотрению одной из важнейших категорий макроэкономики — национального дохода. В свою очередь, именно на базе анализа национального дохода выводится понятие располагаемого личного дохода, т. е. того дохода, который в конечном итоге поступает домашним хозяйствам. Все это делает возможным и целесообразным объединить тесты, задачи и упражнения по всем четырем понятиям: ЧИП, национальный доход, совокупный личный доход и совокупный располагаемый доход.

Изучив материал параграфов 10.4 и 10.5 учебника и выполнив задания, предложенные в «Практикуме» по этим параграфам, ученик должен уметь:

— объяснять, что представляют собой чистый национальный продукт и национальный доход;

- обосновать необходимость выделения ЧНП и национального дохода в особые показатели системы национальных счетов;
- объяснять, как происходит распределение национального дохода между собственниками факторов производства;
- видеть различие между факторными и нефакторными (вторичными) доходами, знать, каковы источники вторичных доходов;
- анализировать, какую роль играет государственный бюджет в распределении национального дохода;
- анализировать, какую роль в распределении национального дохода играет распределение и использование прибыли корпораций (акционерных обществ);
- объяснять, что представляет собой совокупный личный доход и как он формируется;
- анализировать, какую роль в распределении доходов играют прямые налоги и система социального страхования;
- объяснять, что представляет собой совокупный располагаемый доход и как он формируется.

Ключевые понятия и термины

1-Д; 2-В; 3-Ж; 4-А; 5-Е; 6-Г; 7-З; 8-Б.

Тесты

Правильными являются утверждения: «а», «б», «в», «д», «ж».

Ошибочными являются утверждения:

«г», ибо если вычеты факторных доходов на социальное страхование окажутся больше, чем выплаты домашним хозяйствам по социальному страхованию, то сумма факторных доходов (которая равна национальному доходу) окажется меньше, чем совокупный личный доход;

«е», ибо пенсии не являются факторными доходами; пенсии формируются за счет вычетов из факторных доходов, т. е. из уже созданного в экономике национального дохода.

Упражнения и задачи

1. Чтобы получить искомые величины, надо:

- а) если известна величина ЧНП, то для определения величины ВВП необходимо к показателю ЧНП прибавить сумму амортизационных отчислений;
- б) если известна величина национального дохода, то для определения величины ЧНП необходимо к величине национального дохода прибавить сумму косвенных налогов;
- в) чтобы исчислить величину совокупного личного дохода, необходимо из величины ВВП вычесть амортизационные отчисления и косвенные налоги и к полученному результату прибавить пенсии и проценты по государственному долгу и вычесть отчисления по социальному страхованию;
- г) если известна величина располагаемого личного дохода, то для определения величины совокупного личного дохода необходимо к располагаемому доходу прибавить прямые личные налоги.

2. Совокупный личный доход окажется:

- а) больше национального дохода, если сумма выплат домашним хозяйствам в виде пенсий, пособий, процентов по государственному долгу и т. п. трансфертных платежей за счет государственного бюджета будет больше, чем отчисления по социальному страхованию;
- б) равным национальному доходу, если указанные трансфертные платежи будут равны сумме вычетов из доходов домашних хозяйств в фонд социального страхования;
- в) меньше национального дохода, если указанные трансфертные платежи будут меньше, чем отчисления по социальному страхованию.

3. На основе метода суммирования потока доходов определяем величину ВВП (цифры в млрд ЭКЮ): 80 (амортизационные отчисления) + 520 (заработная плата) + 40 (процент, рента и прибыль АО) + 60 (доходы мелких предпринимателей) + 28 (косвенные налоги) + 2 (статистическая погрешность) = 730; ЧНП = 730 - 80 = 650; национальный доход = 650 - 28 = 622; чистый экспорт = 730 - (500 + 100 + 150) = -20.

Проблемы

Для того чтобы решить поставленные в этом разделе проблемы, ученик должен не только обладать репродуктивными знаниями материала 10-й главы, но и уметь анализировать различия в показателях системы национальных счетов, делать выводы относительно сопоставимости этих показателей, анализировать, в какой мере эти показатели могут служить для оценки экономического положения страны.

1. Из приведенного определения валового общественного продукта, которое дается ЦСУ, следует, что это понятие отличается от понятия валового национального продукта по двум позициям:

1) в отличие от ВВП, оно включает в себя только выпуск продукции отраслей материального производства и, следовательно, не включает производства услуг (образования, медицины и т. д.);

2) валовой общественный продукт, по версии ЦСУ, представляет собой валовую продукцию отраслей материального производства, а не добавленную стоимость. Таким образом, чтобы сделать показатель объема национального производства СССР сопоставимым с показателями других стран, необходимо внести два корректива в показатель ЦСУ:

а) прибавить к валовой продукции отраслей материального производства валовой выпуск отраслей, производящих услуги;

б) вычесть из общей суммы валовой продукции отраслей материального производства и отраслей, производящих услуги, стоимость промежуточного продукта. Теперь будет получен показатель ВВП. Чтобы получить ВВП, необходимо внести известные коррективы, связанные с доходами от факторов производства, которые были вложены за границу, и от факторов производства, принадлежащих иностранцам.

Если показатель ВВП СССР, определяемый по общепринятой методике, получен, то определение величины национального дохода может быть сделано известным образом: из ВВП вычитается сумма амортизации и косвенных налогов; другой путь состоит в прибавлении к части национального дохода, созданного в отраслях материального производства, суммы той части национального дохода, которая создается в сфере услуг.

2. В данном случае мы встречаемся почти с той же проблемой, что и в предыдущей задаче. Разница состоит в том, что показатель объема производства на макроуровне (ВВП Бельгии) сопоставляется с показателем объема производства на микроуровне (валовой выпуск продукции компанией «Дженерал Моторс»). Сопоставление ВВП Бельгии и валового выпуска продукции любой фирмы некорректно. Если учесть, что не менее половины стоимости валового выпуска продукции автомобильной промышленности составляет стоимость потребляемого в ней стекла, резины, металла и т. д., т. е. промежуточного продукта, и еще около 10% — косвенные налоги, то добавленная стоимость заводов компании «Дженерал Моторс» не превышает 40% валового выпуска, что составило в 1972 г. сумму 12—13 млрд долл., т.е. в 2,5 раза меньше, чем ВВП Бельгии.

3. Поставленная проблема не имеет однозначного решения. Ее постановка преследует две цели:

1) на основе сопоставления двух показателей ученик должен провести самостоятельный анализ преимуществ и недостатков каждого из них, чтобы сделать вывод относительно того, какому показателю следует отдать предпочтение;

2) не менее важной целью является показ того, что та или иная экономическая проблема может и не иметь однозначного решения.

Сопоставляя показатель среднего располагаемого дохода и ЧНП на душу населения, ученик имеет достаточно оснований сделать вывод, что располагаемый доход на душу населения точнее отражает уровень благосостояния населения данной страны:

1) он показывает, какой доход фактически получает на руки домашнее хозяйство на каждого его члена;

2) доход, полученный домашним хозяйством, уже очищен от налогов и других вычетов, и именно он определяет то количество товаров и услуг, которое любая семья, любой индивид может приобрести на рынке;

3) размер располагаемого дохода позволяет делать большие или меньшие сбережения, формировать недвижимость, покупать ценные бумаги, являющиеся источниками дополнительных доходов, т. е. укреплять и расширять собственность каждого домашнего хозяйства, каждого человека.

Величина ЧНП сама по себе еще не гарантирует получения определенной суммы располагаемого дохода. При данном уровне ЧНП располагаемый доход может оказаться больше или меньше в зависимости от размера прямых и косвенных налогов, суммы нераспределенной прибыли акционерных компаний, отчислений из заработной платы и других доходов на социальные нужды и выплат населению по системе социального страхования. Поэтому ЧНП не является точным показателем среднего уровня благосостояния населения данной страны.

Однако при рассмотрении данной проблемы могут быть выдвинуты аргументы в пользу среднедушевого уровня ЧНП.

Уровень благосостояния зависит не только от того дохода, который семья получает на руки. Этот уровень зависит и от того, в какой мере широкие слои населения располагают возможностью пользоваться услугами здравоохранения и образования за счет средств государственного бюджета, от экологической обстановки в стране, от состояния городского хозяйства и его благоустроенности, от доступности для широких слоев населения достижений культуры и т.д. Следовательно, большие суммы налоговых поступлений в государственный бюджет, с одной стороны, ограничивают величину располагаемого дохода, но с другой стороны, они оказываются источниками финансирования здравоохранения, образования, программ по оздоровлению окружающей среды и т. д. Обсуждение поставленной проблемы может способствовать углублению не только понимания макроэкономики, но и понимания того, что любой гражданин страны должен знать, как государство использует те средства, которые оно получает в свое распоряжение.

10.6. НОМИНАЛЬНЫЙ И РЕАЛЬНЫЙ ВВП

Изучив материал параграфа 10.6 учебника и выполнив задания этого параграфа «Практикума», ученик должен уметь:

- видеть различия между номинальными и реальными показателями системы национальных счетов;
- объяснять, что представляют собой индекс-дефлятор ВВП (ВНП) и индекс цен на потребительские товары и услуги;
- видеть различия между номинальными и реальными доходами;

- объяснять, каким образом при помощи индекса-дефлятора ВВП показатель номинального ВВП может быть пересчитан в показатель реального ВВП;
- объяснять, каким образом при помощи индекса цен на потребительские товары и услуги номинальные доходы могут быть пересчитаны в реальные доходы;
- на основе данных о динамике номинальных показателей и соответствующих индексов цен делать вывод о динамике реального ВВП, реальных доходов и других показателей.

Ключевые понятия и термины

1-Б; 2-Д; 3-Г; 4-А; 5-В; 6-Е.

Тесты

I.

Утверждение «а» правильно. Это можно проиллюстрировать на следующем примере: предположим, что в базовом году ВВП = 100 единиц, а НД = 80 ед.; предположим, что реальный ВВП и реальный НД на следующий год выросли на 5% и составили, следовательно, 105 и 84 ед.; предположим, далее, что цены за этот год повысились на 50%, благодаря чему НД в номинальном выражении составил 126 ед., т.е. оказался больше, чем реальный ВВП в том же году. В этой связи следует обратить внимание учеников на то, что номинальные и реальные показатели несопоставимы.

Утверждение «б» правильно. Пример: реальный ВВП вырос со 100 ед. до 105 ед. Индекс-дефлятор ВВП снизился на 5%, поэтому номинальный ВВП

равен $\frac{110 \text{ ед.}}{105} = 104,76$.

Утверждение «в» правильно. Предположим, что средний уровень доходов равен 100 денежным единицам и вырос за год в два раза, достигнув 200 ед. Цены повысились в четыре раза; следовательно,

реальные доходы составили $\frac{200 \text{ ед.}}{4} = 50 \text{ ед.}$

Утверждение «г» ошибочно. Реальный ВВП ниже номинального ВВП только в годы после базового. В течение лет, которые предшествуют базовому году, номинальный ВВП ниже реального. Утверждение «д» неточно. Это совпадение является случайностью в течение всех лет, кроме базового года. В базовом году номинальный ВВП (и все другие показатели) равен реальному.

Утверждение «е» справедливо только в том случае, если происходит повышение цен. Если же цены снижаются, то рост реального ВВП может сопровождаться снижением номинального ВВП.

II.

1. Поскольку статистикой США 1987 год был принят как базовый, то индекс-дефлятор в этом году был равен 100. Практически непрерывное повышение общего уровня цен в течение всего послевоенного периода означает, что индекс-дефлятор до 1987 г. был меньше 100, а после 1987 г. — больше 100. Следовательно, номинальный ВВП до 1987 г. был меньше показателя реального ВВП, а после 1987 г. был больше реального. Поэтому правильным является утверждение «в». Естественно, что в 1987 г. номинальный и реальный ВВП были одинаковы.
2. Правильным является утверждение «б». Предположим, что в базовом году ВВП равен 200 денежным единицам; индекс-дефлятор в этом году равен 100. Предположим, что в следующем году цены повысились на 10% и оставались на этом уровне в течение еще одного года (двух, трех лет). Наконец, предположим, что реальный ВВП растет ежегодно на 10%. Тогда мы будем иметь следующую динамику номинального и реального ВВП:

	Базовый год	1-й год	2-й год	3-й год
Номинальный ВВП	200	242	266,2	292,82
Реальный ВВП	200	220	242,0	266,0
Номинальный ВВП/реальный ВВП	1,0	1,1	1,1	1,1

Упражнения и задачи

1. Вероятно, самым наглядным способом решения задачи является составление таблицы:

Показатели	Базовый год	Текущий (данный) год
Индекс-дефлятор ВВП	100	200
Номинальный ВВП, млрд. долл.	6000	6600
Реальный ВВП, млрд. долл.	6000	3300

Поскольку цены в текущем году были в 2 раза выше, чем в базовом году, то индекс-дефлятор в текущем году равен 200. Номинальный ВВП вырос на 10%, значит, в базовом году он равнялся 6000 млрд долл. В базовом году номинальный ВВП равен реальному ВВП, т. е. и тот и другой равны 6000 млрд долл. Так как в текущем году цены

$$\frac{6600}{2} = 3300.$$

2. Задача решается при помощи формулы:

$$ВВП_{реал} = \frac{ВВП_{ном}}{индекс - дефлятор} \times 100.$$

Год	Номинальный ВВП	Реальный ВВП	Индекс-дефлятор
1-й			90
2-й		98	
3-й		80	
4-й	150		
5-й			266,7

3. В задаче индекс-дефлятор ВВП рассчитывается как средняя арифметическая взвешенная, где в качестве весов служат затраты на потребительские товары и услуги, инвестиции, государственные закупки товаров и услуг и чистый экспорт:

$$\begin{aligned} \text{Индекс-дефлятор ВВП} = & \frac{110 \times 50 \text{ млрд} + 115 \times 12 \text{ млрд}}{50 \text{ млрд} + 12 \text{ млрд}} + \\ & + \frac{108 \times 25 \text{ млрд} + 106 \times 10 \text{ млрд} - 108 \times 15 \text{ млрд}}{+ 25 \text{ млрд} + 10 \text{ млрд} - 50 \text{ млрд}} = 110 . \end{aligned}$$