

**ПРИМЕРНАЯ ПРОГРАММА**

Наименование дисциплины **Институциональная экономика**

Рекомендуется для направления (ий) подготовки (специальности (ей))

080100.62 «Экономика» подготовки бакалавра

*(указываются код и наименования направления(ий)*

*подготовки (специальности (ей))*

Квалификации (степени) выпускника - **бакалавр экономики**

### **1. Цели и задачи дисциплины:**

*Цель* учебного курса институциональной экономики – ввести студента в круг знаний, составляющих основы профессиональной культуры экономиста.

*Задачи курса:* Цель данного курса – познакомить студента с историей становления и современным состоянием новой институциональной теории, ввести его в круг основных понятий институциональной экономики, познакомить студента с основными направлениями и теориями, развивающимися в рамках новой институциональной экономики и объяснить ему сравнительные возможности этих теорий и решаемые ими задачи; а также выработать у него навыки институционального анализа современной экономики.

### **2. Место дисциплины в структуре ООП:**

Курс институциональной экономики – неотъемлемая составная часть профессионального цикла образовательной программы экономиста. Программа курса строится на предпосылке, что студенты владеют базовыми положениями микроэкономики, теории отраслевых рынков, теории игр вводного уровня, истории экономических учений.

### **3. Требования к результатам освоения дисциплины:**

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

- владения культурой мышления, способность к обобщению, анализу, восприятию информации, постановке цели и выбору путей её достижения (ОК-1);
- способности анализировать социально-значимые проблемы и процессы, происходящие в обществе, и прогнозировать возможное их развитие в будущем (ОК-4);
- способности логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь (ОК-6);
- способности к саморазвитию, повышению своей квалификации и мастерства (ОК-9);
- осознания социальной значимости своей будущей профессии (ОК- 11);
- способности выбирать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей (ПК-5);
- способности на основе описания экономических процессов и явлений строить стандартные теоретические и эконометрические модели, анализировать и содержательно интерпретировать полученные результаты (ПК-6);
- способности, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет (ПК-9);
- способности преподавать институциональную экономику в образовательных учреждениях различного уровня, используя существующие программы и учебно-методические материалы (ПК-14);
- способности принять участие в совершенствовании и разработке учебно-методического обеспечения институциональной экономики (ПК-15).

В результате изучения дисциплины студент должен:

#### ***Знать:***

- историю формирования и основные идеи современного институционализма как ведущего направления в институциональной мысли;

- сравнительные возможности различных направлений современного институционализма и решаемые ими задачи;
- основные понятия, концепции институциональной экономики а, а также методы экономического анализа институтов;
- основные сферы применения современного институционального анализа – индивидуальное поведение, рынки и права собственности, организации, государство, право.

**Уметь:**

- применять междисциплинарный подход институционального анализа, синтезирующего дискурсы различных дисциплин, включая экономику, право и социологию;
- использовать инструментарий и методы экономического анализа и уметь применять на практике полученные знания при анализе формальных и качественных моделей институциональной тематики институциональной теории при исследовании институтов современной экономики;
- строить простейшие модели для анализа институциональных феноменов.

**Владеть:**

- понятийным аппаратом современной институциональной теории и важнейшими категориями современного институционализма;
- навыками работы с оригинальными научными публикациями по институциональной экономике;
- навыками поиска и использования информации, необходимой для осуществления институционального анализа современной экономики;
- навыками самостоятельного анализа формальных и качественных моделей институциональной тематики.

**4. Объем дисциплины и виды учебной работы**

Вид учебной работы	Всего часов / зачетных единиц	Семестры			
		4	5	6	-
<b>Аудиторные занятия (всего)</b>	72 / 2			72/2	
В том числе:	-			-	-
Лекции	36/1			36/1	
Практические занятия (ПЗ)					
Семинары (С)	36/1			36/1	
Лабораторные работы (ЛР)					
<b>Самостоятельная работа (всего)</b>	72 / 2			72/2	
В том числе:	-	-	-	-	-
Курсовой проект (работа)					
Расчетно-графические работы	-			-	
Реферат	32/1			24/0,6	

<i>Другие виды самостоятельной работы</i>					
Освоение рекомендованной литературы, подготовка к занятиям	64/2			48/1,4	
Вид промежуточной аттестации (зачет, экзамен)				экзамен	
Общая трудоемкость	144 часов	4		4	
	4 зачетных единиц				

## 5. Содержание дисциплины

### 5.1. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1.	Введение в институциональный анализ	<p>1.1: Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. Традиционный (старый) и новый институционализм. Исследовательская программа новой институциональной теории. Поведенческие предпосылки новой институциональной теории. Ограниченная и органическая рациональность. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления.</p> <p>1.2. Определение понятия института. Функции институтов. Ситуации, в которых возникают институты: «дилемма заключенных»; координации; неравенства.. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные. Взаимодействие формальных и неформальных институтов. Механизмы принуждения к соблюдению правил.</p>
2.	Трансакционные издержки	<p>2.1: Понятие трансакции. Определение трансакционных издержек. Виды рыночных трансакционных издержек и средства их минимизации. Издержки до заключения контракта: издержки поиска информации об альтернативах сделки, издержки измерения, издержки проведения переговоров и заключения контракта. Издержки после заключения контракта: издержки контроля за соблюдением контракта. Альтернативные способы защиты контракта: частные способы защиты контракта, репутация и правовая система. Издержки защиты контракта от третьих лиц.</p> <p>2.2: Измерение трансакционных издержек. Объяснение сложностей измерения. Измерение трансакционных издержек в экономике США Нортон и Дугласом.</p>
3	Экономическая теория прав собственности	<p>3.1: Определение прав собственности и основных понятий: спецификация прав собственности, расщепление прав собственности и пучок прав собственности, размывание прав собственности. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.</p>

		<p>3.2: Альтернативные режимы прав собственности: общедоступная собственность, коллективная собственность, частная и государственная собственность. Теории возникновения и изменения прав собственности: наивная теория, теория групп давления, теория рентиориентированного поведения.</p>
4.	Экономический анализ контрактов	<p>4.1: Теория контрактов: классификация основных направлений. Понятие совершенного контракта. Причины неполноты контрактов. Типы асимметрии информации и виды оппортунистического поведения. Неблагоприятный отбор и институциональные способы его предотвращения. Моральный риск и институциональные способы его предотвращения.</p> <p>4.2: Классификация контрактов: классический, неоклассический и отношенческий. Факторы, влияющие на выбор типа контракта. Специфичность ресурсов и вымогательство. Альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия.</p>
5.	Институциональные теории фирмы	<p>5.1: Неоклассическая теория фирмы. Объяснение причин возникновения фирмы и границ фирмы в новой институциональной теории (Найт, Коуз, Алчиан и Демсец, Уильямсон, Харт). Контрактный и иерархический подходы к объяснению фирмы.</p> <p>5.2: Сравнительный анализ форм экономических организаций. Частнопредпринимательская фирма, товарищества, открытая корпорация, регулируемое предприятие, государственные фирмы, некоммерческие организации и фирмы с рабочим самоуправлением.</p>
6.	Экономическая теория государства	<p>6.1: Объяснение феномена государства (теория насилия, теория социального контракта). Неоклассическая теория государства Норта. Модель стационарного бандита МакГира – Олсона.</p>
7.	Теория институциональных изменений	<p>7.1: Стабильность институтов и институциональные изменения. Основные источники институциональных изменений. Теория институциональных изменений Норта. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман). Зависимость от пути Развития. Формы зависимости от пути развития.</p> <p>7.2. Применение методов эволюционной теории игр в анализе формирования и изменения институтов.</p>

**5.2 Разделы дисциплины и междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами**

№ п/п	Наименование обеспечиваемых (последующих) дисциплин	№ № разделов данной дисциплины, необходимых для изучения обеспечиваемых (последующих) дисциплин													
		1.1	1.2	2.1.	2.2	3.1	3.2	4.1	4.2	5.1	5.2	6.1	7.1	7.2	
1.	<b>Микроэкономика</b>	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+		
2.	<b>Теория игр</b>		+	+				+						+	
3	<b>История экономических учений</b>	+				+	+		+			+	+		
4	<b>Финансовые рынки и финансовые институты</b>			+				+			+		+		
5	<b>Теория отраслевых рынков</b>			+				+	+						
6	<b>Экономика труда</b>							+	+	+					

### 5.3. Разделы дисциплин и виды занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Лекц.	Практ. зан.	Лаб. зан.	Семин .	СРС	Всего
1.	Введение в институциональный анализ	6	-	-	4	10	20
2.	Трансакционные издержки	8	-	-	8	16	32
3.	Экономическая теория прав собственности	8	-	-	8	16	32
4.	Экономический анализ контрактов	10			12	22	44
5.	Институциональные теории фирмы	8			8	16	32
6.	Экономическая теория государства	2			2	2	2
7.	Теории институциональных изменений	4			4	8	12

### 6. Лабораторный практикум

№ п/п	№ раздела дисциплины	Наименование лабораторных работ	Трудоемкость (часы/зачетные единицы)
...	<i>не предусмотрен</i>		

### 7. Примерная тематика курсовых проектов (работ)

1. Экономический анализ частно-государственного партнерства.
2. Экономическое значение социального капитала.
3. Анализ взаимосвязи между институтами и экономическим развитием.
4. Институциональные ловушки и дисфункции экономических институтов.

5. Проблема вымогательства (hold up) в отношениях заказчиков и поставщиков в системе государственных закупок.
6. Способы предотвращения оппортунистического поведения в бюрократических организациях.
7. Товарищества собственников жилья в России: институциональный анализ.
8. Проблема морального риска и отношениях банка и вкладчика.
9. Специфические инвестиции в браке и способы их защиты.

## **8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:**

### **а) основная литература**

1. Кузьминов Я.И., Бендукидзе К.А., Юдкевич М.М. Курс институциональной экономики: Институты, Сети, Трансакционные издержки, Контракты. М.: ГУ-ВШЭ, 2005.
2. Юдкевич М.М., Подколзина Е.А., Рябинина А.Ю. Основы теории контрактов: модели и задачи. М.: ГУ-ВШЭ, 2002.
3. Одинцова М.И. Институциональная экономика. М.: Издательство ГУ-ВШЭ, 2007.

### **б) дополнительная литература**

1. Акерлоф Дж. Рынок "лимонов": неопределенность качества и рыночный механизм. //THEISIS, 1993, Вып. 5. С. 95-104.
2. Алчиан А., Демсец Х, Производство, информационные издержки и экономическая организация. //Истоки, М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ, 2004, стр. 166-207.
3. Демсец Х. Еще раз о теории фирмы. В: Природа фирмы. Под ред. О. Уильямсона и С.Уинтера. М., Дело, 2001, с.237-267.
4. Дэвид П. Клио и экономическая теория QWERTY. // Истоки. М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ. 2006. с. 183-207.
5. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности. М.: ИМЭМО, 1990
6. Клейн Б. Вертикальная интеграция как право собственности на организацию: еще раз об отношениях между «Фишер боди» и «Дженерал Моторс». // Природа фирмы. М.: Дело, 2001. с. 319 – 339.
7. Коуз Р. Фирма, рынок, право. М.: Дело, 1993.
8. Мастен С. Правовая основа фирмы. // Природа фирмы. Под ред. О Уильямсона и С.Уинтера. М., Дело, 2001, с.294 – 318.
9. Менар К. Экономика транзакционных издержек: от теоремы Коуза до эмпирических исследований. // Институциональная экономика. Учебник под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005, с. 113-151.
10. Менар К. Теория организаций: разнообразие соглашений в развитой рыночной экономике. // Институциональная экономика. Учебник под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005, с. 191- 241.
11. Милгром П., Робертс Дж. Экономика, организация и менеджмент. М.: Экономическая школа. 1999
12. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. М.: Начала, 1997.
13. Норт Д. Институциональные изменения: рамки анализа. //Вопросы экономики,1997,N 3, с. 6-17.
14. Нуреев Р.М., Латов Ю.В. Институционализм в новой экономической истории. // Институциональная экономика. Под ред. Олейника А. М.: ИНФРА-М, 2005, с. 191- 241.

15. Олсон М. Логика коллективных действий. М.: Фонд экономической инициативы, 1995.
16. Полтерович В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы. //Экономика и математические методы. 1999. Т. 35. Вып.3, с. 3-20.
17. Розанова Н. Эволюция взглядов на природу фирмы в западной экономической науке. //Вопросы экономики, 2002 № 1, с.50-67.
18. Сборник статей по курсу «Институциональная экономика» (сост. Юдкевич М.М.), ГУ-ВШЭ, 1998.
19. Тамбовцев В.Л. Введение в экономическую теорию контрактов. М.: Инфра-М. 2004.
20. Тамбовцев В.Л. К вопросу о государственном регулировании в переходной экономике России. Экономика и математические методы, 1998, Т. 34. Вып. 4. с. 149-159.
21. Тамбовцев В.Л. Теории государственного регулирования экономики. М.:Инфра-М 2008.
22. Тамбовцев В.Л. Теории институциональных изменений. М.: Инфра-М. 2008.
23. Эггертссон Т. Экономическое поведение и институты. М.: Дело, 2001.
24. Уильямсон О. Экономические институты капитализма, СПб: Лениздат. 1996
25. Уильямсон О. Поведенческие предпосылки современного экономического анализа. //THESIS. 1993. Т. 1. Вып. 3 с. 39-49.
26. Фуруботн Э.Г., Рихтер Р. Институты и экономическая теория: достижения новой институциональной экономической теории. СПб.: Из-во Спб. гос. ун-та, 2005.
27. Харт О.Д. Неполные контракты и теория фирмы.// Природа фирмы. Под ред. О.И. Уильямсона и С. Дж. Уинтера. М.: Дело, 2001, стр. 206-236.
28. Шаститко А.Е. Неинституциональная экономическая теория. М.: ТЕИС, 1998.
29. Шаститко А.Е. Новая теория фирмы.- М.: ТЭИС, 1995, гл. 3, с.47-69
30. Шаститко А.Е. Экономическая теория институтов М.: ТЕИС. 1997.

- в) программное обеспечение: *специального программного обеспечения не требуется*  
 г) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

- Encyclopedia of Law and Economics – <http://allserv.rug.ac.be/~gdegeest>
- Международная организация по новой институциональной экономике ISNIE <http://www.isnie.org/>
- Библиотека Либертариума – <http://www.libertarium.ru/library>
- Электронный учебный курс: <http://eonline.edu.ru>
- Science Direct
- JSTOR
- ProQuest
- EBSCO

## **9. Материально-техническое обеспечение дисциплины:**

- компьютеры с доступом в Интернет
- доступ к вышеуказанным поисковым системам

## **10. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины:**

### Примерная тематика рефератов

1. Рыночные транзакционные издержки и способы их экономии (на примере конкретной сделки).



2. Проблема доверия в экономической теории.
3. Неблагоприятный отбор на российском финансовом рынке и способы его предотвращения.
4. Частные механизмы защиты контрактов в российской экономике.
5. Зависимость от предшествующего пути развития и ее проявление в развитии институциональной структуры российской экономики.
6. Проблемы корпоративного контроля в российской экономике.

#### Примерные вопросы для оценки качества освоения дисциплины

1. Предпосылки неоклассического экономического анализа и их модификация институционалистами
2. Поведенческие предпосылки институционального анализа
3. Определение и Функции институтов. Основные типы ситуаций, в которых возникают институты.
4. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные и взаимоотношение между ними.
5. Определение транзакционных издержек. Рыночные транзакционные издержки, основные их виды и способы их экономии.
6. Проблемы количественной оценки транзакционных издержек в экономике.
7. Альтернативные способы интернализации внешних эффектов. Теорема Коуза.
8. Трагедия общедоступной собственности и способы ее предотвращения.
9. Коллективная собственность. Факторы, влияющие на оптимальный размер группы при коллективной собственности.
10. Частная собственность. Факторы, которые имеют значения для возникновения режима частной собственности.
11. Стимулы при государственной собственности. Экономические последствия государственной собственности.
12. Наивная теория возникновения прав собственности.
13. Теория групп со специфическими интересами.
14. Теория рентоориентированного поведения.
15. Неблагоприятный отбор и способы его предотвращения.
16. Моральный риск и способы его предотвращения.
17. Вымогательство как вид оппортунистического поведения и способы его предотвращения.
18. Типы контрактов и альтернативные способы организации сделки.
19. Гибридные способы организации сделки и гарантии специфических инвестиций.
20. Теория фирмы Коуза, ее основные достоинства и недостатки.
21. Контрактные и иерархические теории фирмы. Теория фирмы Алчиана и Демсеца, ее сравнительные достоинства и недостатки.
22. Теория фирмы Уильямсона. Границы фирмы по Уильямсону.
23. Теория неполных контрактов, остаточные права собственности и их роль в теории фирмы Харта. Границы фирмы по Харту.
24. Проблема принципала-агента в открытой корпорации и основные механизмы контроля управляющих.
25. Регулируемая фирма.
26. Фирма с рабочим самоуправлением.
27. Профессиональные товарищества.
28. Некоммерческие организации.
29. Теория государства Норта.
30. Модель стационарного бандита Олсона и МакГира

31. Институциональные изменения и зависимость от пути развития.

**Разработчики:**

ВШЭ

профессор, зав. кафедрой  
доцент  
доцент

Я.И.Кузьминов  
М.И.Одинцова  
М.М. Юдкевич

**Эксперты:**

\_\_\_\_\_  
(место работы)

\_\_\_\_\_  
(занимаемая должность)

\_\_\_\_\_  
(инициалы, фамилия)

\_\_\_\_\_  
(место работы)

\_\_\_\_\_  
(занимаемая должность)

\_\_\_\_\_  
(инициалы, фамилия)