

Оглавление монографии

Введение. Экономические субъекты постсоветской России: история и современность

0.1. Эшелоны развития капитализма

- 0.1.1 Первый эшелон, который давно ушел
- 0.1.2 Второй эшелон, от которого мы отстали
- 0.1.3 "На полустаночке" административно-командной системы

0.2. Экономические субъекты постсоветской России: новые правила игры

- 0.2.1 Домохозяйства: нерыночное приспособление к рынку
- 0.2.2 Фирма: экономика физических лиц, патернализма, бартера и рэкета
- 0.2.3 Государство: исторические судьбы власти-собственности

0.3. Есть ли выход из институциональной ловушки?

ЧАСТЬ 1. ДОМОХОЗЯЙСТВА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Глава 1. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПОВЕДЕНИЯ ДОМОХОЗЯЙСТВ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

- 1.1 Домохозяйство в рыночной экономике: взгляд неоклассиков
- 1.2 Домохозяйство в рыночной экономике: взгляд институционалистов
- 1.3 Возможности институционального анализа домохозяйств в переходной экономике
- 1.4 Домохозяйства в переходной экономике на рынках труда, потребительских благ и финансов: институциональный подход

Глава 2. ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МЕНТАЛЬНОСТИ

- 2.1 Национальная экономическая ментальность как институт
 - 2.1.1 Содержание и структура национальной экономической ментальности
 - 2.1.2 Эволюция этнологических воззрений в России и во всем мире
- 2.2 Факторы, сформировавшие российскую экономическую ментальность
 - 2.2.1 Мобилизационно-коммунальная производственная среда, "где каплей льешься с массами"
 - 2.2.2 Православная хозяйственная этика... которой все еще нет
 - 2.2.3 Сильное государство и "догоняющая модернизация"
 - 2.2.4 Homo soveticus и факторы его формирования
 - 2.2.5 "Прошлое толкует нас"
- 2.3 Социометрическая характеристика экономической ментальности россиян
 - 2.3.1 Для чего надо измерять "душу России"?
 - 2.3.2 Рыночная предрасположенность российской культуры
 - 2.3.3 Россия между коллективизмом и индивидуализмом
 - 2.3.4 Россия между свободой и авторитаризмом
 - 2.3.5 Россия между стабильностью и риском
- 2.4 Россия – Евразия или "Азиопа"?
 - 2.4.1 Типология национальных моделей экономики как проекция типологии хозяйственных культур
 - 2.4.2 Путь России – путь на Восток?

Глава 3. ИНДИВИДЫ И ДОМОХОЗЯЙСТВА В НОВОМ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ: НЕРЫНОЧНОЕ ПРИСПОСОБЛЕНИЕ К РЫНКУ

- 3.1 Основные черты современного институционального пространства: новые возможности и новые ограничения
- 3.2 Теория трансформационного процесса о месте субъектов микроуровня в институциональных изменениях
- 3.3 Современный адаптационный процесс и проблемы институционализации новых прав и правил игры
 - 3.3.1 Типология микросубъектов в зависимости от уровня и результативности адаптации
 - 3.3.2 Домохозяйство и индивид: выбор единицы анализа
 - 3.3.3 Массовые адаптационные стратегии и проблемы институционализации новых прав и правил игры
 - 3.3.4 Современный адаптационный процесс и перспективы институциональных перемен

Глава 4. ПОВЕДЕНИЕ ДОМОХОЗЯЙСТВ НА РЫНКЕ ТРУДА

- 4.1 Единицы анализа трудового поведения домохозяйств
- 4.2 Особенности трудового поведения наемных работников
 - 4.2.1 Постановка проблемы
 - 4.2.2 Различия в структурах домохозяйств
 - 4.2.3 Место работы в системе жизненных ценностей и мотивация выбора предприятия
 - 4.2.4 Неформальные ограничители максимизационных ориентаций работников
- 4.3 Безработные члены домохозяйств в поисках новой занятости
 - 4.3.1 Маршруты поведения безработных
 - 4.3.2 Способы проектирования безработными своей жизненной ситуации
 - 4.3.3 Способы преодоления трудностей, вызванных безработицей
- 4.4 Модели поведения домохозяйств на российском рынке труда

Глава 5. ПОТРЕБЛЕНИЕ И СБЕРЕЖЕНИЯ ДОМОХОЗЯЙСТВ: МЕЖДУ ПРЕСТИЖНЫМ ПОТРЕБЛЕНИЕМ "НОВЫХ РУССКИХ" И АСКЕТИЗМОМ "НОВЫХ БЕДНЫХ"

- 5.1 Домохозяйства как "институциональные предприниматели": структура, внешние возможности и ограничители
 - 5.1.1 Структура домохозяйств
 - 5.1.2 Внешние возможности и ограничители
- 5.2 Институциональные изменения в управлении ресурсами
 - 5.2.1 Добывание: бегство из зоны экономической нестабильности
 - 5.2.2 Расходование (потребление)
 - 5.2.3 Сохранение (накопление)
 - 5.2.4 Выживание versus развитие

Глава 6. ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СРЕДНЕГО КЛАССА В РОССИИ

- 6.1 Средний класс России: методологические подходы к исследованию
- 6.2 Ресурсы российского среднего класса
- 6.3 Некоторые характеристики социальных стратегий социально-профессиональных групп "потенциального среднего класса"
- 6.4 Креативно-нормативный потенциал и перспективы среднего класса в России

ЧАСТЬ 2. ФИРМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Глава 7. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ФИРМЫ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

- 7.1 Неоклассическая трактовка фирмы: фирма как черный ящик
- 7.2 Контрактная природа фирмы: новый институциональный подход
- 7.3 Неинституциональный подход к типологии фирм

Глава 8. ГЕНЕЗИС РОССИЙСКОЙ ФИРМЫ В ПОСТСОВЕТСКОМ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОМ ПРОСТРАНСТВЕ

- 8.1 Абсолютные и относительные права собственности
- 8.2 Институциональная среда, которая формирует фирмы
 - 8.2.1 Сравнительная характеристика институциональной среды фирмы в советской и постсоветской экономике
 - 8.2.2 Влияние институциональной среды на контрактные соглашения: советская экономика
 - 8.2.3 Влияние институциональной среды на контрактные соглашения: постсоветская экономика
- 8.3 Фирмы, которые формируют институциональную среду
 - 8.3.1 Логика институциональных изменений: институциональные трансакции
 - 8.3.2 Фирма как субъект институциональных изменений

Глава 9. ОТКУДА ПОШЕЛ РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС, ИЛИ КАК ВОЗНИКЛА "ЭКОНОМИКА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ"

- 9.1 Бизнес в советской хозяйственной системе
- 9.2 Формирование рыночных институтов в советской теневой экономике
 - 9.2.1 "Пессимистические" концепции теневых рынков в СССР
 - 9.2.2 "Оптимистические" концепции теневых рынков в СССР
 - 9.2.3 Двойной дуализм советской экономики
 - 9.2.4 Роль советских теневых институтов в постсоветский период
- 9.3 Формирование рыночных институтов в советской легальной экономике
 - 9.3.1 "Первый блин – комом" (реформа 1965 г.)
 - 9.3.2 Вторая попытка реформ (реформа 1983 г.)
 - 9.3.3 Первые результаты (реформа 1987 г.)
 - 9.3.4 Реанимация легального бизнеса (реформы 1987 – 1989 гг.)
 - 9.3.5 Последний клапан (реформы 1990 г.)
 - 9.3.6 Завершение возрождения легального бизнеса (реформы 1991 г.)
 - 9.3.7 Приватизация 1992 – 1995 гг. и ее итоги

Глава 10. ИЗМЕНЕНИЯ СПРОСА НА ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ: НЕОИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРИВАТИЗАЦИИ

- 10.1 Почему возникает спрос на изменения прав собственности?
- 10.2 Спрос на размытые права собственности (1988-1998)
 - 10.2.1 Спрос на размытые права собственности в советской экономике (1988-1991)
 - 10.2.2 Институциональный шок и его последствия (1991-1998)
- 10.3 Спрос на спецификацию и защиту прав частной собственности (1998-2003)

Глава 11. ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И НАЕМНЫЕ РАБОТНИКИ: КОНФЛИКТЫ И КОНСЕНСУСЫ В ПОСТСОВЕТСКОЙ ФИРМЕ

- 11.1 Мотивация труда наемных работников
 - 11.1.1 Структура и характер основных проблем и мотивов труда рабочих
 - 11.1.2 Основные подходы к исследованию мотивации
 - 11.1.3 Типы мотивации
 - 11.1.4 Сила мотивации
 - 11.1.5 Что может быть лучше хорошей зарплаты?
 - 11.1.6 Преодолен ли кризис в мотивации труда?
- 11.2 Особенности национальной заработной платы
 - 11.2.1 Заработная плата в России: формальная цена рабочей силы или неформальное социальное пособие в России?
 - 11.2.2 Основная цель реформирования оплаты труда
- 11.3 Патерналистский союз наемных работников и предпринимателей
 - 11.3.1 Конфликты и консенсусы
 - 11.3.2 Факторы усиления патернализма и предпосылки развития партнерства в трудовых отношениях
- 11.4 Постсоветские профсоюзы как институт трудового посредничества
 - 11.4.1 Профсоюзы – школа коммунизма или капитализма?
 - 11.4.2 Профсоюзная инверсия
 - 11.4.3 Ресурсы трудового посредничества и их распределение
 - 11.4.4 Типы профсоюзных организаций на современных российских предприятиях: профсоюзы "хорошие и разные"
 - 11.4.5 Профсоюз как социальный отдел: "надо помочь администрации"
 - 11.4.6 Как умирают профсоюзы: "все постепенно утряслось"
 - 11.4.7 Постсоветские профсоюзы: новые институциональные рамки
- 11.5 Скрытые стороны "скрытой" безработицы: социальный амортизатор или экономический тормоз?
 - 11.5.1 "Скрытая" безработица в России: наследие или приобретение?
 - 11.5.2 "Скрытая" безработица как социально-экономическая проблема

Глава 12. ЭКОНОМИКА БАРТЕРА В РОССИИ: ОТ ЧАСТНОГО ЯВЛЕНИЯ К ОБЩЕСТВЕННОМУ ИНСТИТУТУ

- 12.1 Соотношение между денежной и бартерной экономикой: институционалисты и посткейнсианцы против неоклассиков
 - 12.1.1 Российская переходная экономика как бартерное хозяйство
 - 12.1.2 Соотношение между бартерной и денежной экономикой: неоклассический подход
 - 12.1.3 Посткейнсианская теория "денежной экономики"
 - 12.1.4 Посткейнсианский подход к анализу бартерной экономики и бартеризации хозяйства
 - 12.1.5 Почему российская переходная экономика стала бартерным хозяйством?
- 12.2 Бартер как форма существования неэффективных предприятий
 - 12.2.1 Советские корни современной российской бартерной экономики
 - 12.2.2 Российские экономические институты – угодливый слуга нерадивого хозяина?
 - 12.2.3 Бартер и неплатежи: роль естественных монополий
 - 12.2.4 Бартер как средство дискриминации эффективного и неэффективного производителя
 - 12.2.5 Бартер как проявление "серой" экономики
 - 12.2.6 Бартер и воспроизводство неэффективной структуры экономики

- 12.2.7 Кому выгоден бартер?
- 12.3 Поиск путей преодоления бартеризации
 - 12.3.1 Дефицит денежных средств и методы борьбы с ним
 - 12.3.2 В поисках денежного источника (case-study)
 - 12.3.3 Бартерные отношения и эффективность управленческих решений: экспериментальные расчеты
 - 12.3.4 Перспективы развития бартерной экономики

Глава 13. ПРАВО СИЛЫ ВМЕСТО СИЛЫ ПРАВА, ИЛИ ЭКОНОМИКА РЭКЕТА

- 13.1 Угроза правам собственности в легальном бизнесе: "грабящие руки" вместо "невидимой руки"
 - 13.1.1 "Руки", управляющие рынком
 - 13.1.2 Чьи руки шарят в кармане предпринимателя?
- 13.2 Препятствия для легальной защиты прав собственности
 - 13.2.1 Негативный имидж российского бизнеса
 - 13.2.2 Криминальность российского бизнеса
 - 13.2.3 Роль экономической культуры в развитии предпринимательства
 - 13.2.4 Этическая оценка предпринимательства в российской экономической культуре
 - 13.2.5 Криминальность бизнеса как следствие культурологического стереотипа
- 13.3 Нелегальная защита прав собственности
 - 13.3.1 Бандит как защитник прав собственности
 - 13.3.2 Защита бизнесменов – дело рук самих бизнесменов
 - 13.3.3 Легальные стражи порядка в роли нелегальных защитников прав собственности
- 13.4 Выбор предпринимателем оптимального института защиты прав собственности
- 13.5 Организованная преступность – государство в государстве?
 - 13.5.1 Преступная организация как фирма
 - 13.5.2 Преступное сообщество как теневое правительство
 - 13.5.3 Преступная организация как община
 - 13.5.4 Экономическая эволюция организованной преступности
 - 13.5.5 Чем организованнее преступность, тем лучше для общества
- 13.6 Взлет и падение уголовного рэкета
 - 13.6.1 Организованная преступность в СССР: "воры в законе" как криминальное правительство
 - 13.6.2 Перестройка в обществе – перестройка в мафии: от криминального правительства – к сети криминальных фирм

ЧАСТЬ 3. ГОСУДАРСТВО В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Глава 14. ОСНОВЫ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ПОДХОДА К АНАЛИЗУ РОЛИ ГОСУДАРСТВА

- 14.1 Анализ институциональной среды как отправной пункт институционального подхода к изучению роли государства
- 14.2 Сущность и основные функции государства в рыночной экономике с точки зрения институционального подхода
- 14.3 Государство в переходной экономике как генератор институциональной среды
- 14.4 Проблема "институциональной неадекватности" российского государства

Глава 15. "РЕВОЛЮЦИЯ СВЕРХУ" И ЕЁ ПОСЛЕДСТВИЯ

- 15.1 Институты командно-административной экономики
- 15.2 Модернизация системы в рамках старой структуры
- 15.3 Реформирование реформ: "контрреволюция сверху"?
 - 15.3.1 Необходимость радикализации реформ
 - 15.3.2 Политика финансовой стабилизации
- 15.4 Результаты институциональных изменений в России 90-х годов
- 15.5 К новой теории реформ
 - 15.5.1 Попытка реализации "Вашингтонского консенсуса"
 - 15.5.2 Институциональный подход к теории реформ

Глава 16. НАЗАД К ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ИЛИ ВПЕРЕД К ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ?

- 16.1 Остаточная государственная собственность как экономический институт
- 16.2 Остаточная государственная собственность: проблемы эффективного управления
 - 16.2.1 Экономическая природа и функции государственной собственности
 - 16.2.2 Структуризация объектов государственной собственности
 - 16.2.3 Управляемость объектов госсобственности
 - 16.2.4 Поиск эффективных механизмов управления государственной собственностью
- 16.3 Назад к частно-государственной (номенклатурной) собственности?
- 16.4 Вперед к частной собственности?

Глава 17. ГОСУДАРСТВО ВСЕОБЩЕГО ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ

- 17.1 Государственное отраслевое регулирование в постсоветской России
 - 17.1.1 Причины регулирования
 - 17.1.2 Регулирование: нарушение прав собственности или специфический контракт?
 - 17.1.3 Способы адаптации регулируемых фирм
 - 17.1.4 Особенности регулирования в России
 - 17.1.5 Как отрегулировать систему регулирования
- 17.2 Институциональные ловушки на пути становления бюджетного федерализма
 - 17.2.1 Теоретические основы бюджетного федерализма
 - 17.2.2 Модификация типов соглашений в сфере бюджетного перераспределения
 - 17.2.3 Проявления оппортунизма в сфере межбюджетных отношений как стимул институционального развития
 - 17.2.4 Бюджетный федерализм: проблемы и противоречия
- 17.3 От государства всеобщего перераспределения к социальному государству
 - 17.3.1 Функции и механизмы социальной политики государства
 - 17.3.2 Смена парадигмы социальной политики – от патернализма к либерализму
 - 17.3.3 Трансформация субъектов социального управления
 - 17.3.4 Будущее России: социальное государство или?

Глава 18. ЭЛЕКТОРАЛЬНЫЙ ЦИКЛ: ПОИСК ПОЛИТИЧЕСКОЙ РЕНТЫ?

- 18.1 Рентоориентированное поведение: неинституциональный подход
- 18.2 Теория политических деловых циклов
- 18.3 Модель электорального цикла
 - 18.3.1 Модель электорального цикла без учета транзакционных издержек
 - 18.3.2 Модель электорального цикла с учетом транзакционных издержек

18.4 Поиск оптимального политического делового цикла

- 18.4.1 Механизм формирования электорального цикла
- 18.4.2 Оптимальный политический деловой цикл
- 18.4.3 Недостоверность угрозы импичмента

Глава 19. РОСТКИ НОВЫХ ФУНКЦИЙ ГОСУДАРСТВА

19.1 Защита прав собственности: легко ли быть инвестором?

- 19.1.1 Мониторинг выполнения контрактов
- 19.1.2 Асимметричность информации и затраты на ее преодоление
- 19.1.3 Нарушения контрактов
- 19.1.4 Трансакционные издержки достижения соглашений
- 19.1.5 Направление совершенствования защиты прав собственности

19.2 Формирование конкурентной среды в России

- 19.2.1 Теоретические подходы к анализу конкуренции
- 19.2.2 Политика государства по поддержке конкуренции как институциональное проектирование
- 19.2.3 Условия формирования конкурентной среды в постсоветской России
- 19.2.4 Развитие конкуренции и инфраструктура

19.3 Попытки стимулирования экономического роста

- 19.3.1 Инвестиционная политика и экономический рост
- 19.3.2 Развитие и/или рост: институциональные факторы
- 19.3.3 Инновационная политика

ЗАКЛЮЧЕНИЕ. "Куда ж нам плыть?"

1. "Учиться, учиться и учиться"... капитализму
2. Сила и слабость российского институционализма: на пути к национальной школе
3. "Конец и снова начало"