

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ФОНД ПОДГОТОВКИ КАДРОВ  
ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ**

*Программа «Совершенствование преподавания социально-экономических дисциплин в  
вузах»*

**Государственный Университет – Высшая Школа Экономики**

**Программа дисциплины**

---

**«Институциональная экономика»**

---

**Москва  
2004**

Программа дисциплины «Институциональная экономика» составлена в соответствии с требованиями (федеральный компонент) к обязательному минимуму содержания и уровню подготовки дипломированного специалиста (бакалавра, магистра) по циклу «Общие гуманитарные и социально-экономические дисциплины» государственных образовательных стандартов высшего профессионального образования второго поколения, а также требованиями, предъявляемыми НПФК к новым и модернизированным программам учебных курсов, разработанным в рамках субпроекта «Создание центра повышения квалификации преподавателей по экономике» Инновационного проекта развития образования.

Программа подготовлена при содействии НПФК – Национального Фонда подготовки кадров в рамках субпроекта «Создание центра повышения квалификации преподавателей по экономике» Инновационного проекта развития образования.

Авторы:

Кузьминов Я.И., доц., к.э.н., Юдкевич М.М., доц., к.э.н., ГУ-ВШЭ

## **I. Организационно-методический раздел**

### **1. Цель курса**

Целью курса является повышение уровня преподавания институциональной экономики в российских вузах, унификация методик преподавания курсов институциональной экономики, выработка основ единого стандарта по данной дисциплине.

### **2. Задачи курса**

В соответствии с поставленной целью курс решает следующие задачи:

- Познакомить слушателей с различными методиками и подходами к преподаванию институциональной экономики;
- Дать представление возможности «встраивания» элементов институционального анализа в смежные курсы (микроэкономика, теория отраслевых рынков, теория контрактов);
- Продемонстрировать возможности использования институционального аппарата для анализа широкого спектра экономических проблем.

### **3. Методическая новизна курса (новые методики, формы работы, авторские приемы в преподавании курса)**

Данный курс сочетает в себе два компонента, редко объединяемых в рамках одного курса – введение и анализ понятийного и концептуального аппарата институциональной теории, а также изучение основных инструментальных возможностей (в основном, в курсе анализируются неоклассические методы моделирования институциональных проблем). Такое объединение отвечает центральной задаче курса – познакомить слушателей с различными методиками и подходами к преподаванию институциональной экономики, а также возможностями использования аппарата институционального анализа для изучения проблем, рассматриваемых в смежных дисциплинах. Это позволит преподавателям, прослушавшим данный

курс, при разработке и чтении собственного курса по данной тематике, гибко варьировать уровень использования теоретических моделей и компоновать темы с учетом специализации и интересов целевой аудитории.

Соответственно, в курсе описываются методики и формы работы со студентами, отражающие описанную выше «многомерность» курса. В частности, обсуждаются методы организации самостоятельной работы студентов над написанием реферата по выбираемой ими статье из неакадемической печати по тематике курса (что предусматривает попытку построения на основе изложенного фактического материала простой практической или теоретической модели анализа этого явления и выработку на ее основе рекомендаций по решению этой проблемы). В качестве методической поддержки такой работы курс обеспечивает соответствующую литературу.

Такой подход не только усиливает «практическую» и «теоретическую» компоненты курса, но и позволяет преподавателям преподавать в дальнейшем курсы различным целевым аудиториям студентов, студентам с различными исследовательскими интересами и областями самостоятельных исследований.

В условиях низкого объема аудиторной нагрузки, большой объем материала вынесен для самостоятельного изучения слушателями. Для этого УМК по курсу включает в себя ряд методических материалов для самостоятельной работы слушателей, а также методические рекомендации для их будущей работы по собственным курсам, имеющие своей целью наладить гибкий подход к организации самостоятельной работы слушателей с учетом их индивидуальных интересов, направлений самостоятельных исследований и общей специализации, а также уровня подготовки.

#### **4. Место курса в системе социогуманитарного образования**

Данный курс концептуальным и содержательным образом связан с основными курсами экономического блока дисциплин, изучаемых студентами-экономистами. Так, курс опирается на идеи и базовый аппарат курса микроэкономики (промежуточный уровень), связан с содержанием курсов по теории отраслевых рынков, теории контрактов, а также рассматривает под новым углом зрения вопросы, затрагиваемые в курсах по экономической социологии, экономике труда и ряда других.

## **5. Требования к уровню освоения содержания курса**

Курс предназначен для преподавателей ВУЗов, преподающих курсы по институциональной экономике и смежным дисциплинам, а также для тех, кто занимается подготовкой самостоятельных курсов по институциональной экономике.

Для успешного усвоения материала курса слушатели должны обладать знаниями по следующим дисциплинам:

- Микроэкономика (промежуточный уровень)
- Методы оптимальных решений (базовый курс);
- Желательно также знакомство слушателей с базовыми понятиями и методами теории игр.

Учащиеся, прослушавшие курс институциональной экономики, должны:

- Иметь возможность построения самостоятельного курса институциональной экономики с учетом специализации и возможностей целевой аудитории;
- Овладеть методикой преподавания курса: ориентироваться в существующих методических и научных материалах, которые могут быть использованы для преподавания курса;
- Приобрести навыки подготовки типовых заданий для студентов.

## **II. Содержание курса**

### **1. Новизна курса (научная, содержательная; сравнительный анализ с подобными курсами в России и за рубежом)**

Новизна курса определяется следующим:

- Курс содержит информацию о современных тенденциях развития институциональной теории;
- Курс знакомит слушателей с новейшими исследованиями и разработками в этой области;

- Курс включает в себя проблематику, свойственную экономикам переходного периода и предлагает инструментарий решения соответствующих проблем.

## 2. Разделы курса

Данный курс состоит из шести связанных смысловых компонент (разделов):

- Институты в экономическом анализе
- Теория трансакционных издержек
- Теория контрактов
- Теория прав собственности
- Теория фирмы
- Государство, институциональные изменения и проблемы переходных экономик

В каждом из разделов обсуждается методика преподавания соответствующих разделов курса, оптимальное построение структуры разделов, возможные задания для самостоятельной работы студентов. Описание соответствующих методик, заданий, учебно-методического обеспечения входит в состав УМК.

Раздел «Институты в экономическом анализе» выполняет, прежде всего, вводную функцию. Он знакомит слушателей с историей становления и развития институциональной теории, помещая ее в контекст существующих теорий и направлений, демонстрирует ее сравнительные преимущества и недостатки. В этом смысле, раздел является вводным для курса в целом. Тем не менее, значительная часть материала выносится за рамки лекционных занятий и переносится на самостоятельную работу слушателей над первоисточниками. В лекции включается только сравнительный разбор неоклассической и институциональной парадигм, а также связанные с этим темы. Вместе с тем, в данном вводном разделе вводятся основные понятия институциональной теории и описываются основные проблемы с обзором инструментария, существующего для их решения. Значительное внимание уделяется анализу поведенческих предпосылок институциональной теории.

Кроме этого раздел «Институты в экономическом анализе» описывает основные подходы к определению и анализу институтов и создает основу для изучения теории транзакционных издержек. Описываются основные сравнительные преимущества и недостатки этих подходов, а также вводятся понятия теории институтов, которые будут активно использоваться в дальнейшем: формальные и неформальные, внешние и внутренние институты и пр.

Раздел «Теория транзакционных издержек» описывает лежащую в основе этой теории концепцию транзакции, представляет различные классификации транзакционных издержек, а также создает у слушателей представление о возможности количественной оценки транзакционных издержек и связанных с этим проблемах. Материал этого раздела является центральным для восприятия следующих разделов курса: «Теории контрактов» и «Теории прав собственности».

Раздел «Теория контрактов» описывает основные проблемы функционирования реальных рынков в условиях асимметрии информации и иных проблем, анализируемых в рамках институциональной теории, а также контрактные возможности их решения. Анализируются проблемы неблагоприятного отбора, вымогательства и морального риска, а также различные типы контрактных отношений. Тесную связь с разделами, посвященными теории транзакционных издержек и прав собственности, обеспечивает подход к контрактам как к правовому оформлению реализуемых транзакций.

Раздел «Теория прав собственности» анализирует основные типы собственности, их сравнительные преимущества и недостатки. Значительное внимание уделяется изучению возникновения и эволюции различных систем собственности. Анализируются различные подходы: наивная теория прав собственности, теория групп интересов и др.

Раздел «Теория фирмы» опирается на материал и инструментарий двух предыдущих разделов. Он состоит из двух основных частей: изучения различных подходов к природе и границам фирмы – от неоклассического подхода до теории прав собственности, а также анализа различных типов производственной деятельности с помощью инструментария теории прав собственности и теории транзакционных издержек. Изучается, каким образом,

изменение структуры внешних прав собственности посредством воздействия на стимулы экономических агентов способно влиять на результаты экономической деятельности (на примере фирмы югославского типа и кодетерминированной фирмы).

Раздел «Институты и институциональные изменения» также отчасти основывается на материале предыдущих разделов, поскольку излагает контрактные и иные подходы к анализу природы государства. Значительное внимание уделяется проблемам принуждения и функционированию государства в переходных экономиках. Кроме того, раздел «Институты и институциональные изменения» замыкает «кольцо» компонент курса, поскольку, с одной стороны, основывается на материалах всех предыдущих разделов, а с другой – тесно связан с материалом раздела 1 и позволяет провести его критическое переосмысление. В данном разделе излагаются основные теории институциональных изменений, а также описываются проблемы и возможности применения институционального анализа к изучению проблем переходных экономик.

### **3. Темы и краткое содержание**

#### **▪ Институты в экономическом анализе**

Неоклассическая экономическая теория: базовые предпосылки и их критика институционалистами. Традиционный и новый институционализм. Исследовательская программа новой институциональной теории, основные исследовательские проблемы и направления исследований.

Поведенческие предпосылки неоинституциональной и новой институциональной теории. Ограниченная и органическая рациональность. Оппортунистическое поведение: сущность и основные проявления.

Понятие института. Роль институтов в функционировании экономической системы. Функции институтов. Формальные и неформальные институты: природа санкций. Зоны конфликта и совпадения. Институты: механизмы решения проблем координации и мотивации. Принципы построения и анализа формальных моделей институциональных норм.

#### **▪ Теория трансакционных издержек**



Трансакция как базовый элемент институционального анализа. Классификация трансакций Дж. Коммонса: трансакции сделки, управления, рационализации. Концепция трансакции Уильямсона. Понятие и основные типы специфичности активов. Параметры трансакций (частота, неопределенность, специфичность активов) и управление контрактными отношениями. Фундаментальная трансформация: сущность явления и факторы возникновения.

Подходы к определению трансакционных издержек. Издержки функционирования рыночного механизма и издержки внутрифирменных трансакций. Основные факторы возникновения трансакционных издержек. Возникновение фирмы как результат наличия издержек функционирования рыночного механизма. Прямые и альтернативные издержки. Классификация трансакционных издержек Норта - Эггертссона.

Издержки ведения переговоров в условиях асимметричной информации. Издержки координации и мотивации: классификация Милгрота - Робертса. Карта трансакционных издержек. Трансакционные издержки и институты, проблема аллокативной нейтральности институтов.

Налоги как трансакционные издержки. Примеры количественной оценки трансакционных издержек: Норт, Уоллес (США); Доллери, Леон (Австралия). Границы применения существующих методик к переходным экономикам.

#### ▪ Теория контрактов

Основные принципы экономической теории контрактов. Совершенные и несовершенные контракты. Проблемы, обусловленные неполнотой реальных контрактов. Неблагоприятный отбор, моральный риск и проблема вымогательства.

Юридическая классификация контрактов: классические, неоклассические и отношенческие контракты, их структура и свойства. Проблемы формирования репутации.

Издержки измерения и структура рынков. Моральный риск, неблагоприятный отбор. Методы борьбы с оппортунистическим поведением. Рыночные сигналы и фильтрация.

#### ▪ Теория прав собственности

Основные понятия теории прав собственности. Абсолютные и относительные права собственности. Континентальная и англосаксонская правовые традиции.

Различные режимы прав собственности: частная, коллективная, государственная собственность. Сравнительные преимущества различных режимов прав собственности. Трагедия общей собственности.

Концепция внешних эффектов и теорема Коуза.

Наивная теория и теория групп интересов формирования прав собственности. Теория рентоориентированного поведения, ее приложения к анализу формирования прав собственности.

#### ▪ Теория фирмы

Различные подходы к анализу фирмы. Неоклассическая теория фирмы: основные положения, направления критики. Контрактные теории фирмы. Модель Барцеля. Подход к фирме как к ядру контрактов. Роль специфичности активов в формировании фирмы (подход О. Уильямсона). Подход к фирме с точки зрения теории прав собственности.

Различные типы организации деятельности: ИЧП, партнерства, открытые и закрытые корпорации, общества, основанные на взаимности, неприбыльные организации. Анализ с точки зрения прав собственности и теории трансакционных издержек.

Модификации «классической» структуры прав собственности: Принцип кодетерминации. Югославская фирма; фирма в экономике планового типа – анализ стратегического поведения.

#### ▪ Государство, институциональные изменения и проблемы переходных экономик

Различные подходы к анализу государства в институциональной теории. Новая теория государства.

Контрактные теории государства. Теория общественного договора Руссо. Неоклассическая теория государства Норта. Эксплуататорские теории государства. Модель стационарного бандита МакГира – Олсона.

Различные механизмы институциональных изменений: эволюция институтов, закрепление неформальных правил, импорт институтов. Зависимость от предыдущего пути развития и институциональные ловушки.

Институциональный анализ экономико-правовых реформ в России. Проблемы корпоративного управления.

#### **4. Перечень примерных контрольных вопросов и заданий для самостоятельной работы**

##### **Примерный перечень тем эссе**

Предполагается, что слушатели курса готовят эссе, посвященное обзору методики преподавания и разбора в самостоятельном курсе отдельного вопроса или темы, входящих в программу данного курса.

1. Различные подходы к определению понятия института (традиционный институционализм, неинституциональная теория, сравнительный институциональный анализ);
2. Функции институтов. Классификация институтов по признаку решаемых ими проблем.
3. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные, внутренние и внешние. Соотношение формальных и неформальных институтов.
4. Механизмы принуждения к следованию институтам. Условия эффективности норм.
5. Различные подходы к описанию понятия трансакционных издержек. Трансакционные и трансформационные издержки. Различные классификации трансакционных издержек.
6. Виды трансакционных издержек и средства их минимизации.
7. Проблемы количественной оценки трансакционных издержек.
8. Сравнительные параметры трансакций и оптимальные формы управления сделками.
9. Проблемы реализации неполных контрактов
10. Механизмы борьбы с неблагоприятным отбором на различных рынках.

11. Проблемы морального риска, методы борьбы с моральным риском на различных рынках, границы их применимости.

12. Основные типы контрактов и их анализ.

13. Теория неполных контрактов.

14. Различные организационные формы предприятий, анализ агентских издержек, сравнительные преимущества и недостатки.

15. Проблемы контроля над менеджерами в открытой корпорации. Внутренние и внешние механизмы предотвращения оппортунистического поведения менеджеров.

16. Различные подходы к анализу природы фирмы.

17. Различные подходы к определению понятия прав собственности.

18. Права собственности и внешние эффекты.

19. Различные теории формирования прав собственности.

20. Теория Дженсена-Меклинга и ее применение к различным организационным структурам (югославская фирма, кодетерминированная фирма, предприятие в плановой экономике).

21. Различные подходы к определению природы и механизмов формирования государства.

22. Контрактные и эксплуататорские теории государства.

23. Факторы институциональных изменений.

24. Виды институциональных изменений. Проблема импорта институтов.

25. Критерии оценки «качества» институциональной структуры.

## **5. Примерный перечень тем к зачетному тестированию по всему курсу**

1. Определение института. Функции институтов. Институты и организации.

2. Классификация институтов по признаку решаемых ими проблем.

3. Институциональная структура общества. Институты формальные и неформальные, внутренние и внешние. Соотношение институтов различных категорий: зоны совпадения и конфликта. Характеристика механизмов принуждения к соблюдению правил.

4. Неформальные институты. Характеристика стимулов к соблюдению норм.

5. Понятие трансакционных издержек. Трансакционные и трансформационные издержки. Различные подходы к описанию категории трансакционных издержек.

6. Трансакционные издержки координации и мотивации.

7. Трансакционные издержки, возникающие в ходе подготовки и при заключении сделки (*ex ante*).

8. Трансакционные издержки после заключения контракта (*ex post*).

9. Специфичность активов: понятие специфичности, основные типы.

10. Проблема вымогательства при инвестициях в специфические активы. Механизмы предотвращения вымогательства.

11. Сравнительные параметры трансакций и оптимальные структуры управления сделками.

12. Проблема количественной оценки трансакционного сектора (исследование Дж. Уоллиса и Д.Норта на примере экономики США).

13. Основные принципы и понятия контрактного права, основные параметры контракта.

14. Понятия совершенного (полного) контракта и причины неполноты реальных контрактов.

15. Проблемы реализации неполных контрактов.

16. Неблагоприятный отбор (определения, примеры проявления на различных рынках, механизмы борьбы – сигналы, фильтрация, рационирование с соответствующими примерами).

17. Моральный риск (определение, сферы проявления, методы борьбы с ним, границы их применимости).

18. Юридическая классификация контрактов (классический, неоклассический, отношенческий контракты).

19. Индивидуальное частное предпринимательство: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

20. Партнерство: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения трансакционных издержек и распределения прав собственности.

21. Закрытая корпорация: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения транзакционных издержек и распределения прав собственности.
22. Открытая корпорация: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения транзакционных издержек и распределения прав собственности.
23. Общество, основанное на взаимности (mutual): преимущества, недостатки и анализ с точки зрения транзакционных издержек и распределения прав собственности.
24. Некоммерческая организация: преимущества, недостатки и анализ с точки зрения транзакционных издержек и распределения прав собственности.
25. Проблемы отделения собственности от контроля в организациях различных типов.
26. Неоклассическая теория фирмы, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
27. Теория принципала-агента, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
28. Подход Коуза к природе фирмы (теория транзакционных издержек), его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
29. Теория Алчиана-Демсеца, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
30. Модель Барцеля, ее предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
31. Подход Уильямсона, его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
32. Подход к фирме как к ядру контрактов, его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
33. Подход теории прав собственности к изучению фирмы, его предпосылки, основные выводы и ограничения применимости.
34. Внешние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров (угроза поглощения, угроза банкротства, рынок труда менеджеров).
35. Внутренние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров (оплата по результату, мониторинг, эффективная заработная плата).
36. Эффективная система прав собственности и ее свойства.
37. Проблема тонкого ограничения прав собственности.
38. Права собственности в неоклассической теории.

39. Права собственности в англосаксонской традиции.
40. Права собственности континентальной (романо-германской) традиции.
41. Классификации прав собственности: по уровням прав собственности, остаточные права, по типу исключения, по типу держателя, легальности, абсолютные и относительные права.
42. Проблемы использования коммунальной собственности и собственности открытого доступа.
43. Виды гарантий прав собственности.
44. Концепция остаточного контроля и остаточного дохода.
45. Проблема защиты прав собственности на нематериальные активы.
46. Права собственности в обществах без государства. Естественный порядок Хобса.
47. Наивная теория формирования прав собственности.
48. Теория групп интересов.
49. Теория рентоориентированного поведения.
50. Расширенная производственная функция Дженсена-Меклинга.
51. Кодетерминация: анализ с точки зрения подхода теории прав собственности.
52. Основные черты югославской фирмы с точки зрения теории прав собственности.
53. Корпоративная теория возникновения государства.
54. Бюрократический аппарат и корпоративная теория возникновения государства.
55. Бюрократический аппарат и теория имплицитного контракта.
56. Неоклассическая теория государства Норта.
57. Диссипация ренты в модели стационарного бандита Олсона.
58. Информационные издержки в модели Дензау-Менгера.
59. Государство, как дискриминирующий монополист в модели Финдли-Вилсона.
60. Новая теория государства: причины существования бюрократического аппарата.
61. Проблема «принципал - агент» в системе бюрократического аппарата

62. Проблема «принципал - агент» в отношениях политических деятелей и бюрократического аппарата.

63. Факторы институциональных изменений.

64. Эволюционные институциональные изменения и импорт институтов.

65. Проблемы институциональной ловушки.

66. Институты в переходных экономиках.

67. Проблема оценки «качества» институциональной структуры.

### **III. Распределение часов курса по темам и видам работ**

№ п/п	Наименование Тем и разделов	ВСЕГО (часов)	Аудиторные занятия (час)	Самостоятельная работа
1.	Институты в экономическом анализе	6	6	
2.	Теория транзакционных издержек	6	6	
3.	Теория контрактов	6	6	
4.	Теория прав собственности	6	6	
5.	Теория фирмы	4	4	
6.	Государство, институциональные изменения и проблемы переходных экономик	4	4	Эссе по методике преподавания одной из тем курса по выбору слушателя
	ИТОГО:	32	32	

### **IV. Форма итогового контроля**

Итоговый контроль проводится в форме письменного тестирования, в который входят теоретические вопросы по лекционному материалу, материалам для самостоятельного изучения, а также задачам, подобные разобранным на занятиях.

Оценка за курс выставляется по рейтинговой системе:

Участие в семинарах	10%
Эссе	30%
Письменное итоговое тестирование	60%



Критерии выставления оценки:

100 – 70 %	5
69 – 60 %	4
59 – 45 %	3
Ниже 45 %	2

## **V. Учебно-методическое обеспечение курса**

### **1. Рекомендуемая литература (основная)**

1. Эггертссон Т. «Экономическое поведение и институты», М.: Дело, 2001
2. Кузьминов Я.И., Юдкевич М.М. «Институциональная экономика: учебно-методическое пособие», ГУ-ВШЭ, 2003 (готовится к печати)
3. Норт Д. «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики», М.: Начала, 1997
4. Юдкевич М.М., Подколзина Е.А., Рябинина А. Ю. «Теория контрактов: модели и задачи», М.: ГУ-ВШЭ, 2002
5. Уильямсон, О. «Экономические институты капитализма», Санкт-Петербург, 1996
6. Милгром П., Робертс Дж. «Экономика, организация и менеджмент», 1999 (на русском или английском языках)

### **2. Рекомендуемая литература (дополнительная)**

**(на русском языке):**

Автономов В.С. Модель человека в экономической науке. СПб. 1998.

1. Акерлоф Дж. Рынок “лимонов”: неопределенность качества и рыночный механизм // THESIS. 1994. Вып. 5.
2. Амосов А.И. О трансформации экономики России (с позиций эволюционно-институционального подхода) // Экономика и математические методы. 1999. №1.

3. Беккер Г. Экономический анализ и человеческое поведение // THESIS. 1993. Т.1. Вып.1.
4. Введение в институциональный анализ / Под ред. Тамбовцева В.Л. М., 1996.
5. Волконский В.А. Институциональный подход к проблемам кризиса российской экономики // Экономика и математические методы. 1999. №1.
6. Гутник В. Рыночные институты и трансформация российской экономики // МЭиМО 1995. №7.
7. Завельский М.Г. Институциональные изменения и экономическое развитие // Экономика и математические методы. 1998. Вып.3.
8. Капелюшников Р.И. Экономическая теория прав собственности. М., 1990.
9. Кирдина С.Г. Экономические институты России: материально-технологические предпосылки развития // Общественные науки и современность. 1999. №6.
10. Кирдина С.Г. Институциональные матрицы и развитие России. М.: ТЕИС, 2000.
11. Коуз Р. Фирма, рынок и право. М., 1993.
12. Левита Р.Я. О социально-психологической компоненте институциональных изменений в экономике // Экономика и математические методы. 1996. Вып.4.
13. Малахов С. Трансакционные издержки в российской экономике // Вопросы экономики. 1997. №7.
14. Малахов С.В. Некоторые аспекты теории несовершенного конкурентного равновесия // Вопросы экономики. 1996. №10.
15. Менар К. Экономика организаций. М., 1996.

16. Нельсон Р. Уинтер С. Эволюционная теория экономических изменений. М., 2000.
17. Норт Д. Институциональные изменения: рамки анализа // Вопросы экономики. 1997. №3.
18. Норт Д. Институты и экономический рост: историческое введение // THESIS. 1993. Т. 1. Вып. 2.
19. Нуреев Р.М., Латов Ю.В. «Плоды просвещения» (российская неоклассика и неоинституционализма на пороге третьего тысячелетия // Вопросы экономики. 2001. №1.
20. Нуреев Р.М. Теории развития: институциональные концепции становления рыночной экономики // Вопросы экономики. 2000. №6.
21. Олейник А.Н. Издержки и перспективы реформ в России (институциональный подход) // Истоки. Вып. 3. М., 1998.
22. Олсон М. Логика коллективных действий. М., 1995.
23. Олсон М. Рассредоточение власти и общество в переходный период. Лекарства от коррупции, распада и замедления экономического роста // Экономика и математические методы. 1995. Вып.4.
24. Поланьи К. Саморегулирующийся рынок и фиктивные товары: труд, земля и деньги // THESIS. 1993. Т. 1. Вып. 2.
25. Полтерович В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы // Экономика и математические методы. 1999. №2.
26. Радаев В.В. Российский бизнес: структура транзакционных издержек // Общественные науки и современность. 1999. №6.
27. Саймон Г. Рациональность как процесс и продукт мышления // THESIS. 1993. Т.1. Вып3.
28. Саймон Г. Теория принятия решений в экономической науке и науке о поведении // Теория фирмы /Под ред. В.М. Гальперина. Спб., 1995.

29. Сапир Ж. Экономическая культура, технологическая культура, организационная культура (Материалы к интерпретации экономической истории России и СССР) // // Истоки. Вып. 3. М., 1998.
30. Сото Э. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. М., 1995.
31. Стиглиц Дж. Куда ведут реформы? (К десятилетию начала переходных процессов) // Вопросы экономики // 1999. №7.
32. Тамбовцев В. Институциональная динамика в переходной экономике // Вопросы экономики. 1998. №5.
33. Тамбовцев В.Л. Институциональные изменения в российской экономике // Общественные науки и современность. 1999. №5.
34. Тамбовцев В.Л. Контрактная модель стратегии фирмы. М.: ТЕИС, 2000.
35. Тевено Л. Множественность способов координации: равновесие и рациональность в сложном мире // Вопросы экономики. 1997. №10.
36. Уильямсон О. Поведенческие предпосылки современного экономического анализа. // THESIS. Т.1. Вып3. 1991.
37. Фаворо О. Внутренние и внешние рынки // Вопросы экономики. 1997. №10.
38. Ходжсон Дж. Привычки, правила и экономическое поведение // Вопросы экономики 2000. №1.
39. Шаститко А.Е. Институты как общественные блага // Вестник МГУ Сер. Экономика. 1996. №5.
40. Шаститко А.Е. Неоинституционализм // Вестник МГУ Сер. Экономика. 1997. №6.
41. Шаститко А.Е. Трансакционные издержки // Вопросы экономики. 1997. №7.

42. Шаститко А.Е. Неоинституциональная экономическая теория. М., 1999.

43. Эмар-Дюверне Э. Конвенции качества и множественность форм координации // Вопросы экономики. 1997. №10.

44. Эрроу К. Возможности и пределы рынка как механизма распределения ресурсов // THESIS. 1993. Т. 1. Вып. 2.

**(на английском языке):**

1.Akerlof, J. (1982). Labor Contract as a Partial Gift Exchange. Quarterly Journal of Economics 97: 543 – 69.

2.Alchian, A., Demsetz, H. (1972). Production, Information Costs, and Economic Organization. American Economic Review 72: 777 – 95.

3.Anderson, T. and Hill, P.J., [1975], "The Evolution of Property Rights: A Study of the American West." Journal of Law & Economics, 18, 163-179.

4.Aoki, M. (1996) «Toward a Comparative Institutional Analysis: Motivations and Some Tentative Theorizing», Japanese Economic Review, Vol 47, pp. 1-19.

5.Bromley, D. (1989). Economic Interests and Institutions. The Conceptual Foundations of Public Policy. – N.Y.

6.Brousseau & Fares (2000), The Incomplete Contract Theory and the New-Institutional Economics Approaches to Contracts: Substitutes or Complements?, in Menard C., (ed.), Institutions, Contracts, Organizations, Perspectives from New-Institutional Economics, Edward Elgar Pub.

7.Cheung, S. (1983). The Contractual Nature of the Firm. Journal of Law and Economics, vol. XXVI (April)

8.Commons, J.R. (1934). Institutional Economics. Madison: University of Wisconsin Press. Chapter 1, Section 2, “From Exchange to Transactions”

9. Conlisk, J. (1996) Why Bounded Rationality? – Journal Of Economic Literature, 34, 669-700;
10. Demsetz, H. (1983). “The Structure of Ownership and the Theory of the Firm”. Journal of Law and Economics 26 (No.2, June): 367 - 374;
11. Demsetz, H. [1964], "The Exchange and Enforcement of Property Rights," Journal of Law & Economics, 7, 11-26.
12. Eirik G. Furubotn and Rudolf Richter. Institutions and Economic Theory. The Contribution of the New Institutional Economics. Ann Arbor. The University of Michigan Press, 1997.
13. Elster, E. (1989). “Social Norms and Economic Theory.” Journal of Economic Perspectives 3, No. 4: 99-117.
14. Fama, E. (1980). Agency Problems and the Theory of the Firm. Journal of Political Economy 88: 288 – 307.
15. Fama, E., Jensen, M. (1983). “Separation of Ownership and Control”. Journal of Law and Economics 26 (No.2, June): 301 – 325;
16. Greif, A. (1994) «Cultural Beliefs and the Organization of Society: A Historical and Theoretical Reflection on Collectivist and Individualist Societies,» Journal of Political Economy, Vol. 102, pp. 912-950.
17. Grossman & Hart., (1986), The costs and benefits of ownership: a theory of vertical integration, Journal of Political Economy, 94: 4, pp. 691-719
18. Hardin, G. (1968). Tragedy of Commons. Science 162: 1243 – 48.
19. Hart, O. (1989). “An economist’s Perspective on the Theory of the Firm”, Columbia Law Review 89, No. 7: 1757 - 1754
20. Hart, O. and Moore, J., (1990). Property Rights and the Nature of the Firm. Journal of Political Economy, 98, No. 1.

21. Holstrom. B, Tirole, J. (1991). The Theory of the Firm. In R. Schmalensee and R.D. Willig. Handbook of Industrial Organization, 1: 63 – 133. Amsterdam: North-Holland.
22. Joskow P.L. (1987) “Contract Duration and Relationship-Specific Investments: Evidence from Coal Markets”, American Economic Review, pp-168-185, March.
23. Klein, B., Crawford, R., Alchian, A. (1978). Vertical Integration, Appropriate Rents, and the Competitive Contracting Process. Journal of Law and Economics 28: 297 – 326.
24. Knight, F. (1921). Risk, Uncertainty and Profit. Boston: Houghton Mifflin.
25. Langlois, R. (ed.). (1986). Economics as a Process. Essays in the New Institutional Economics. Cambridge University Press.
26. Libecap, G. (1986). Property Rights in Economic History: Implications for Research. Explorations in Economic History 23 (No. 3): 227 – 252.
27. M.Casson. The Economics of Business Culture. Game Theory, Transaction Costs, and Economic Performance. 1991;
28. Macneil, I.R. (1974). Many Futures of Contracts. Southern California Law Review 47: 691 – 816
29. Milgrom, North, Weingast (1990), The Role of Institutions in the Revival of Trade: The Law Merchant, Private Judges, and the Champagne Fairs, Economics-and-Politics; 2(1), March 1990, pages 1-23.
30. Moe, T. (1984). New Economics of Organization. American Journal of Political Science 28: 739 – 77.
31. Olson, M. (1965). The Logic of Collective Action: Public Goods and the Theory of Groups. Cambridge: Harvard University Press.
32. Putterman, L. (1986). The Economic Nature of the Firm. A Reader. Cambridge University Press.

33. Schotter, A. (1981) *The Economic Theory of Social Institutions*, Cambridge: Cambridge University Press.

34. Simon, Herbert. 1978. Rationality as Process and as Product of Thought. *American Economic Review*, 68 (May): 1-16.

35. Wallis, J.J., North D. (1988). Measuring the Transaction Sector in the American Economy, 1870 – 1970. In S.L. Engerman and R.E. Gallman, eds., *Long-term factors in American Economic Growth*, 95 – 161. *Studies in Income and Wealth*, no. 51. Chicago and London: University of Chicago Press.

36. Weimer, D. (1997). *The Political Economy of Property Rights. Institutional Change and the Credibility of Reforms of Centrally Planned Economies*. Cambridge University Press.

37. Williamson, Oliver E. 1996. *The Mechanisms of Governance*. New York: Oxford University Press.