

Книжная полка

Рецензия на монографию

"Мезоэкономика переходного периода. Рынки, отрасли, предприятия". Под редакцией д.э.н. Г.Б. Клейнера. – М.: Наука. 2001

© Д.А. Рубвальтер, 2001

Монография является первой крупной научной публикацией, касающейся мезоуровня – экономических систем среднего иерархического уровня (в значительной степени – того, что раньше называлось «отраслевым уровнем»). Структура и построение исследования носят достаточно логичный и классический для экономической науки характер: от наиболее общих понятий, касающихся развития социально-экономической системы в целом до уровня управления предприятием. Работа состоит из введения, пяти глав и заключения.

Авторы последовательно исследуют особенности российской экономики, сложившиеся к началу периода реформ, выделяя при этом характеристики российской экономики как нестационарной системы, возможные сценарии будущего развития страны и политику социально-экономической стабилизации, формирующей, по мне-

нию авторов, предпосылки для выхода экономики на траекторию устойчивого развития. Можно согласиться с заявленной в книге позицией, что экономический рост в 1999-2001 годах не носит необратимого характера и обусловлен по сути комбинацией из трех следующих факторов. Во-первых, девальвацией, приведшей к резкому удорожанию импорта и сокращению его объемов примерно в два раза. Это обстоятельство обусловило внимание обедневшего в массе своей населения, а также предприятий к более дешевым отечественным товарам, что вызвало рост прежде всего внутреннеориентированных отраслей. Во-вторых, резкий (кратный) рост цен на нефть и другие сырьевые товары вызвал значительное улучшение платежного баланса страны. По оценке Центра Развития (рук. – С. Алексашенко), только непосредственный вклад внешней торговли в ВВП составил 35%, а с

учетом роста доходов бюджета от увеличения поступления налоговых платежей и роста сырьевых отраслей, он, несомненно был выше. Третий фактор – база роста. Обвальное падение производства за годы реформ: производство всей промышленности составило в августе 1998 года (нижняя точка) всего 38% от уровня января 1990 года: легкая промышленность в октябре 1998 года (нижняя точка) соответственно 8%, пищевая промышленность в августе 1998 года – 36% от уровня января 1990 года. В то же время в среднем по промышленности избыточные, хотя и устаревшие мощности составляли свыше 50%, что позволило при наличии спроса быстро заполнить вакуум образовавшийся от сокращения импорта. Однако за истекший период мало что было сделано для улучшения качества и улучшения ассортимента выпускаемых изделий, а эффект девальвации был в значительной степени «съеден» в результате повышения цен на продукцию естественных монополистов, роста заработной платы, значительно опережающего темпы роста производства в отраслях промышленности, реального укрепления рубля и инфляционных тенденций, что существенно повысило издержки отечественных товаропроизводителей, вплотную приблизив цены их товаров к импорту.

Все это не может не вызвать отката российских потребителей, особенно в части непродовольственных товаров, к еще не забытому ими импорту. Это было наглядно продемонстрировано уже в рекордном 2000 году, когда в 4-м квартале уровень импорта в товарных ресурсах вернулся к среднему уровню 1998 года.

Отсутствие целенаправленной государ-

ственной политики не позволило перекачать сверхдоходы нефтяного сектора в обрабатывающую промышленность и наукоемкие производства, что предопределяет значительное снижение темпов роста и даже их стагнацию. Наблюдающееся в настоящее время падение цен на нефть представляет сейчас как бы «момент истины» для либеральной стратегии правительства и подготовленного им бюджета. Определенные предпосылки для оптимизма вызывает лишь некоторое увеличение количества предприятий руководители которых научились работать в условиях рынка самостоятельно, а также некоторый рост (по результатам социологических исследований) адаптировавшегося к новым условиям населения.

Сформулировав исходные посылки для осуществления экономической стабилизации, авторы конкретизируют свои подходы во второй главе, приступив к описанию отраслевой структуры отечественной промышленности и характеристике развития отдельных, главным образом ресурсопроизводящих отраслей: нефтяной, угольной, энергетики, целлюлозно-бумажной, нефтехимии и наукоемких производств. Авторы справедливо подчеркивают утяжеление структуры отечественной промышленности за счет роста (в полтора раза) доли добывающих отраслей, а в структуре обрабатывающей промышленности – адекватного роста материалов, полуфабрикатов и комплектующих изделий.

В третьей главе авторы дают весьма интересный материал по формированию финансово-промышленных групп, исследуют различные механизмы их управления и принятые стратегии развития. При этом ав-

торы дополняют выдвинутые положения конкретными примерами из истории возникновения и развития ведущих финансово-промышленных корпораций страны, что весьма интересно.

Наиболее интересной представляется четвертая глава, причем как с точки зрения представленного научного и концептуального материала, так и с позиций конкретных рекомендаций по перестройке механизмов управления на предприятии, изменения баланса прав и ответственности между собственником, менеджментом (включая и руководителя предприятия) и трудовым коллективом. Предлагаемые изменения обусловлены, на наш взгляд, прежде всего необходимостью исправления вопиющих недостатков в корпоративном управлении, порожденных вчерашней приватизацией. Следует отметить, что эта глава наиболее конкретна и, в принципе, представит интерес не только для исследователей, для которых, в основном и предназначена монография, но и для менеджмента предприятий и руководителей промышленных подразделений административных субъектов Федерации.

Завершается книга весьма содержательной главой, посвященной оценке эффективности экономических мероприятий в переходной экономике.

При общей безусловно положительной оценке монографии, полезно, на мой взгляд, сделать ряд замечаний, которые авторы, если сочтут возможным и целесообразным, учтут при работе над следующей книгой.

Во-первых, в книге имеется, на мой взгляд, существенный пробел между первой и второй главой. Здесь нужна была бы специальная глава с обсуждением принци-

пов промышленной политики и государственного регулирования в экономике переходного периода, а также вытекающей из этого стратегией развития промышленности. Во-вторых, было бы полезным и интересным для читателя, если бы авторы смогли более четко и определенно высказывать свою точку зрения, конечно, с соответствующими обоснованием, а не ограничивались лишь изложением различных позиций по ключевым вопросам. К таким относится, в частности, вопрос о том, какая группа отраслей может выступать в качестве локомотива в развитии экономики страны. В-третьих, было бы полезным включить в монографию при подготовке следующего издания не только отрасли, входящие в экспортно-ориентированный комплекс, но и внутреннеориентированные отрасли, в частности, потребительские – легкую и пищевую, особенно в свете настойчивых попыток нашего руководства побыстрее «втащить» Россию в ВТО. Я много занимался проблемами потребительских товаров и могу утверждать со всей определенностью, что предполагаемое вступление России в ВТО может попросту поставить крест почти на всей на отечественной легкой промышленности, за исключением, может быть, текстильной. Было бы полезным для обеспечения комплексности рассмотреть также одну из наукоемких отраслей, в частности, атомную или другую по выбору авторов. Имеется и ряд замечаний частного характера. Так, по моему мнению, при отнесении групп населения к среднему классу нельзя руководствоваться преимущественно поведенческими характеристиками. Есть четкие, применимые и к российским условиям критерии представителя среднего класса,

характеризующие его уровень образования, квалификацию, доход, имущество, возможность производить инвестиции, определенная независимость от власти. По мнению большинства российских социологов, в России среднего класса как особого стабилизирующего слоя населения пока нет. Хотя на титуле монографии значится «Рынки, отрасли, предприятия», рынкам в монографии, описанию описанию спроса, предложения, ценовой конъюнктуры и т.д., уделено явно меньшее внимание, чем предприятиям и комплексам.

Для развития наукоемких отраслей необходимы не только средства, стимулы и льготы, но и соответствующие инновационные технологии и кадры, что сейчас в России находится в неудовлетворительном или зачаточном состоянии. Не решены также правовые вопросы распоряжения интеллектуальной собственностью. В этом смысле ссылки на оценку интеллектуальной собственности в 400 млрд. долларов, данную В.Б. Булгаком, а также мнения Института авиационных технологий – не более чем фантазии. Для того, чтобы достижения науки могли использоваться в промышленности, они должны быть коммерциализованы, представлять собой товар, имеющий

своего покупателя. Можно было бы поспорить и с предложениями по ограничению прав директоров: они должны быть сбалансированными и не приводить к дезорганизации предприятия.

Однако сделанные замечания носят частный характер и не могут повлиять на общую положительную оценку монографии, которая представляет значительный интерес для исследователей, аспирантов и студентов экономических вузов, а при определенной доработке – и коммерческий продукт, в качестве потребителей которого могут выступать руководители предприятий и управлений промышленного развития субъектов Федерации и крупных городов.

НОВЫЕ КНИГИ

Вышли в свет монографии:

Львов Д.С. Экономика развития. – М.: Экзамен, 2002. – 508 с.

Львов Д.С., Поршнева А.Г. Управление социально-экономическим развитием России. – М.: Экономика, 2002.

Федоренко Н.П. Россия: уроки прошлого и лики будущего. – М.: Экономика, 2001. – 489 с.

По вопросам приобретения обращаться в книжные магазины. Оптовые покупатели могут обратиться непосредственно в издательства «Экзамен» по телефону (095) 263 96 60 и «Экономика» по телефону (095) 240 48 17.

Отделением экономики РАН совместно с ЦЭМИ РАН, ИЭ РАН, ИСЭПН РАН, др. институтами РАН и издательством «НАУКА» основана серия монографий «ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАУКА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ».

В 2001 году в новой серии вышли в свет монографии:

• Мезоэкономика переходного периода: рынки, отрасли, предприятия. / Под ред. Г.Б. Клейнера. – М.: Наука, 2001. – 516 с.

• **Феонова М.Р.** Управление персоналом: методология анализа качества рабочей силы – М.: Наука, 2001. – 214 с.

В ближайшее время в серии выходит из печати монография **Качалова Р.М.** Управление хозяйственным риском.

По вопросам приобретения книг обращаться в магазины и коммерческий отдел торговой фирмы «Академкнига» (телефон 241-03-09, e-mail: akadem.kniga@g.23.relcom.ru), а также в издательство «НАУКА» (телефон 334-98-59, e-mail: initsiat@naukaran.ru; Internet: www.naukaran.ru)