

ИНФЛЯЦИЯ

Тема 13-й главы не относится, по всей видимости, к числу трудных с точки зрения методики ее освещения. Во-первых, не только преподаватели, но и сами ученики из своего жизненного опыта знают, что уже в течение ряда лет растут цены, обесценивается рубль и падает его покупательная способность, растут номинальные и сокращаются реальные доходы. Однако изучение инфляции заключается не в описании того, что является очевидным. Задача данной главы — раскрыть внутренний механизм инфляции, причины, которые рождают это явление, его влияние на экономику и его социальные последствия. Решение этой задачи определяет **логику и структуру** данной главы.

Прежде всего выясняется, что представляет собой инфляция, что не любое повышение цен можно отождествлять с инфляцией. В этой связи вводится весьма важное понятие — норма инфляции (понятие, в принципе тождественное темпу прироста среднегодового уровня цен в экономике или индексу-дефлятору ВВП).

Следующей проблемой является выяснение причин, порождающих инфляцию. Логичнее всего начать с рассмотрения вопроса о спросе. Роль спроса в динамике цен уже известна ученикам. Но здесь имеется два существенных отличия в постановке проблемы «спрос—цена» от постановки ее в разделе по проблемам микроэкономики: 1) предметом рассмотрения является *общий уровень цен*, а не цены на отдельные товары; 2) вводится существенное понятие «избыточный спрос», т. е. элемент совокупного спроса, который образуется за счет источников помимо созданных и полученных доходов.

Затем рассматривается рост издержек как причина инфляции. Здесь показаны причины, которые порождают рост издержек, и взаимодействие роста издержек и роста цен, раскрывается механизм инфляционной спирали. Небесполезно обратить

внимание учеников на то, что инфляция спроса также способна породить и раскрутить инфляционную спираль.

В заключение показана роль такого фактора, как инфляционные ожидания.

Далее мы переходим к рассмотрению того, как инфляция влияет на развитие и функционирование рыночной экономики. Прежде всего рассматривается нормальная форма инфляции, при которой слабо выраженный рост цен оказывает позитивное влияние на экономику. Затем — противоположность нормальной инфляции, гиперинфляция. Далее — две промежуточные формы между нормальной и гиперинфляцией.

Если в параграфе 13.3 предметом изучения были последствия инфляции для экономики и ее развития, то параграф 13.4 посвящен не менее важной проблеме — тому, как инфляция влияет на положение различных социальных групп населения. В заключительном параграфе анализируется взаимосвязь двух острых социально-экономических проблем современности, каковыми являются инфляция и безработица. Здесь показано, что проблема занятости и безработицы не может рассматриваться и решаться изолированно от проблемы инфляции, а проблема инфляции не может решаться без учета ее последствий для безработицы.

13.1. ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИНФЛЯЦИИ И ЕЕ ИЗМЕРЕНИЕ

Изучив этот параграф учебника и выполнив задания к нему в «Практикуме», ученик должен:

- видеть различия между инфляцией и дефляцией, между дефляцией и дезинфляцией;
- уметь объяснять, почему не каждое повышение цен должно рассматриваться как инфляция;
- видеть различия между индексом-дефлятором ВВП и индексом потребительских цен;
- уметь объяснять, почему изменения реальной заработной платы и реальных потребительских расходов населения должны исчисляться на базе индекса потребительских цен;
- уметь объяснять, почему измерение нормы инфляции должно производиться на базе индекса-дефлятора ВВП.

Ключевые понятия и термины

1-В; 2-Д; 3-А; 4-Г; 5-Е; 6-Б.

Тесты

1. Правильным является утверждение «б», которое, по существу, повторяет данное в учебнике определение инфляции.
2. Правильным является утверждение «г», повторяющее определение дефляции.
3. Правильным является утверждение «в».

Упражнения и задачи

1. Данные таблицы показывают, что рост общего уровня цен происходил в течение периода с 1-го до 7-го года и с 10-го до 12-го года. В течение 5-го, 6-го и 7-го годов темп прироста цен снижался; в дальнейшем он снижался также в течение 11-го и 12-го годов. Это были годы, когда происходила дефляция. В течение 8-го и 9-го годов уровень цен снижался. В эти годы наблюдалась дефляция.

2. Норма инфляции в России в течение 1991-1996 гг. изменялась следующим образом: 1991 г. — 100%; 1992 г. — 440%; 1993 г. — 440% (1992 г. и 1993 г. — среднегодовая норма за два года); 1994 г. - 3926,1%; 1995 г. - 182,7%; 1996 г. - 46,9%. В течение 1995-1996 гг. норма инфляции снижалась, т.е. в эти годы происходила дезинфляция.

3. При расчете индекса потребительских цен по данным таблицы 13.1 следует учесть объем выпуска хлеба и ботинок в течение 1-го года и выразить выпуск этих товаров в ценах 1-го года и в ценах 2-го года:

выпуск потребительских товаров в течение 1-го года
в ценах первого года.....60 000 р. + 30 000 р. = 90 000 р.
в ценах второго года.....90 000 р. + 37 500 р. = 127 500 р.

Таким образом, прирост показателя выпуска потребительских товаров за счет повышения цен составил $127\,500\text{ р.} - 90\,000\text{ р.} = 37\,500\text{ р.}$, а темп прироста $\frac{37500}{90000} = 0,417 = 41,7\%$.

Принимая уровень цен в 1-м году за 100, получаем индекс потребительских цен во 2-м году 141,7.

При исчислении реальных доходов домашних хозяйств и реальных расходов потребителей надо пользоваться не индексом-дефлятором ВВП, а индексом потребительских цен. Дело в том, что индекс-дефлятор ВВП отражает влияние изменений цен на производственное оборудование, здания, сырье и другие факторы производства, в которые инвестируется капитал. Кроме того, на него влияют цены на товары и услуги, покупаемые государством (например, оружие, боеприпасы, новые здания для госучреждений и т. д.). Большая же часть доходов домашних хозяйств тратится на оплату потребительских товаров и услуг. Что касается сбережений, то их домашние хозяйства вкладывают в банки в виде срочных или сберегательных вкладов или в облигации и др. ценные бумаги. Для этой части активов существенна реальная процентная ставка, которая выплачивается по вкладам и облигациям. Что же касается реальной величины процента, получаемого по вкладам, то она опять-таки зависит от уровня цен на потребительские товары, если этот доход тратится на автомобили и другие предметы потребления.

13.2. ПРИЧИНЫ ИНФЛЯЦИИ

Изучив этот параграф учебника и выполнив задания в «Практикуме», ученик должен:

- видеть различия между причинами, которые порождают инфляцию, и понимать механизм действия этих причин на повышение общего уровня цен;
- уметь объяснять, что представляют собой избыточный спрос и источники избыточного спроса;
- уметь анализировать взаимодействие роста цен и заработной платы, роста цен и издержек производства товаров и услуг;
- уметь объяснять, что представляет собой инфляционная спираль;
- уметь объяснять, почему инфляционные ожидания могут быть причиной возникновения и усиления инфляции;

- уметь обосновать положение о том, что монополистическое ценообразование может выступать одной из главных причин инфляции.

Ключевые понятия и термины

1-Б; 2-Д; 3-В; 4-А; 5-Г.

Тесты

1. Источниками избыточного спроса являются:
 - б) расходование накопленных ранее сбережений;
 - в) прирост продаж товаров и услуг в кредит;
 - е) рост дефицита государственного бюджета.

Увеличение выплаченной заработной платы («а») вследствие роста выпуска продукции увеличивает спрос, но оно предполагает и соответствующее увеличение предложения. Поэтому избыточного спроса здесь не возникает. Увеличение выплат пенсий и т.д. («г») не может рассматриваться как причина возникновения избыточного спроса. Это выплаты, которые производятся за счет отчислений из доходов на нужды социального страхования и обеспечения.

Повышение процентной ставки («д») влечет за собой сокращение инвестиций и других автономных затрат, а также сокращение спроса на деньги, т. е. оно имеет антиинфляционный эффект.

Рост выплат пособий по безработице («ж») имеет примерно такой же эффект, как и рост выплат пенсий.
2. Инфляцию издержек порождают:
 - а) высокие таможенные пошлины на импорт товаров и услуг. Они препятствуют конкуренции, содействуют монополизации внутреннего рынка и способствуют повышению цен на внутреннем рынке;
 - б) истощение недр; это приводит к росту издержек на добычу сырья и становится причиной повышения цен на сырье;
 - в) неурожаи (они обычно являются причиной повышения цен на сельскохозяйственное сырье и продовольствие);

- г) косвенные налоги (так как они включаются в цену товаров и услуг, то их рост выступает в роли причины повышения цен). Увеличение амортизационных отчислений при внедрении новой техники и технологии не ведет к росту издержек на производство единицы продукции. Объясняется это тем, что объем выпуска продукции в расчете на единицу затрат труда и капитала увеличивается. Поэтому общая сумма бухгалтерских издержек в расчете на единицу продукции снижается, и рост амортизационных издержек в этом случае не играет роли причины инфляции.
3. Любые высказывания авторитетных государственных руководителей («а») относительно необходимости или целесообразности проведения денежной реформы вызывают опасения у лиц, имеющих денежные сбережения, что эти сбережения будут ими полностью или частично утрачены. Это может вызвать стремление превратить денежные сбережения в реальные активы (бытовую технику, автомобили, жилье и т.д.), что породит избыточный спрос. Если решение руководителей предприятий пищевой промышленности («б») о создании объединения, регулирующего цены, рынка сбыта и т.д., станет общеизвестным фактом, то у населения возникнет стремление заблаговременно закупить продовольствие, которое не подвержено быстрой порче (например, сахар, консервы и т. д.), т. е. информация о такого рода решении возбудит инфляционные ожидания. Разработка и реализация программы перевооружения армии, флота и авиации («д») обычно требует значительного увеличения расходов на оборону, что становится причиной бюджетного дефицита. Поэтому если информация о подобной программе становится достоянием гласности, она может породить инфляционные ожидания. Что касается фактов, указанных в пп. «в» и «г», то они имеют антиинфляционное действие и инфляционных ожиданий не вызывают.

4. Правильным является утверждение «а». В условиях галопирующей инфляции инфляционные ожидания обычно сопряжены с ожиданием дальнейшего обострения инфляции, т. е. с повышением нормы инфляции. Ожидания снижения нормы инфляции имеют антиинфляционный эффект.

Упражнения и задачи

1. В 1-м году источники избыточного спроса отсутствуют: сумма потребления и сбережений равна заработной плате.

Во 2-м году сумма потребительских расходов и сбережений равна 1520. Между тем доход (зарботная плата) составил 1100. Таким образом, избыточный спрос равен $1520 - 1100 = 420$. Например, из дохода 1100 было вложено в сберегательный депозит 200, было истрчено на товары и услуги 900 и на сумму 420 было куплено товаров в кредит.

2. Из данных табл. 2 следует, что сбережения в течение 1-го года не привели к росту общей суммы накопленных сбережений. Более того, сумма накопленных сбережений во 2-м году уменьшилась до 1100. Следовательно, в течение 2-го года было израсходовано сбережений на сумму 220. Это означало, что спрос на товары и услуги равнялся 1320, из которого спрос на 1100 имел своим источником заработную плату и 220 — накопленные ранее сбережения, израсходованные на потребление. Сбережения на сумму 80 ($300 - 220$) приведут к увеличению накопленной суммы сбережений на начало 3-го года ($1100 + 80 = 1180$). Избыточный спрос в течение 2-го года равен 220.

3. Определяем издержки производства, прибыль и цену продукции:

бухгалтерские издержки.....	1000 долл.	+ 2000 долл.	= 3000 долл.
прибыль.....		3000 долл. $\times 0,1$	= 300 долл.
цена.....		3000 долл. + 300 долл.	= 3300 долл.

Повышение цен вследствие инфляции на 10% привело к тому, что затраты на сырье и другие материальные издержки составили 2200 долл. В то же время установление новых ставок заработной платы в соответствии с ожидаемой нормой инфляции 30% означает, что эта статья издержек возросла с 1000 долл. до 1300 долл. Исходя из ожидаемой нормы инфляции 30%, фирма планирует новую прибыль $300 \text{ долл.} \times 1,3 = 390 \text{ долл.}$ Таким образом, новая цена на выпускаемую продукцию равна $2200 \text{ долл.} + 1300 \text{ долл.} + 390 \text{ долл.} = 3890 \text{ долл.}$ Значит, цена была повышена с 3300 долл. до 3890 долл., т.е. на 17,9%. Этот пример показывает, что если ожидаемая норма инфляции оказывается выше фактической, то это отклонение становится поводом и для увеличения издержек, и для повышения цены готовой продукции сверх фактической нормы инфляции по экономике в целом.

13.3. ФОРМЫ ИНФЛЯЦИИ

Изучив материал этого параграфа учебника и выполнив задания «Практикума», ученик должен:

- видеть различия между нормальной и умеренной инфляцией, между галопирующей и гиперинфляцией;
- уметь анализировать влияние различных форм инфляции на экономику;
- уметь объяснять, почему в одних условиях инфляция оказывает положительное влияние на экономику, а в других — негативное;
- уметь объяснять, почему инфляция способна самоусиливаться и почему, следовательно, умеренная инфляция способна перерасти в галопирующую, а галопирующая — в гиперинфляцию;
- уметь анализировать природу такого явления, как «бегство от денег» («бегство от национальной валюты»), и его последствия для рыночной системы;
- уметь анализировать процессы, происходящие во время инфляции, на основе использования уравнения количественной теории денег.

Ключевые понятия и термины

1-Г; 2-Б; 3-Д; 4-А; 5-В.

Тесты

1. Безусловно правильным является утверждение «б». В условиях нормальной инфляции растет как номинальная, так и реальная прибыль. Вариант «г» в условиях нормальной инфляции возможен, но он нетипичен для этой формы инфляции. Варианты «а» и «в» могут относиться только к отдельным фирмам, которые испытывают серьезные трудности в конкурентной борьбе независимо от воздействия на экономику слабовыраженного роста цен.
2. Из природы нормальной инфляции следует, что правильным является утверждение «в». Это, в частности, можно увязать и с положениями, которые сформулированы в предыдущем тесте.
3. Правильным является утверждение «б». Утверждение «а» — следствие заблуждения относительно свойств умеренной инфляции и недооценки содержащейся в ней опасности. Вопреки утверждению «в», стабильность темпа роста цен в условиях умеренной инфляции является не правилом, а исключением. Общий вывод, который следует сделать на основе обсуждения итогов по этому тесту, состоит в том, что в условиях умеренной инфляции правительство должно не допускать повышения нормы инфляции; хотя принятие мер по снижению темпа роста цен не является обязательным.

Упражнения и задачи

1. Среднемесячный темп роста цен, равный 1,5%, означает среднегодовой темп, равный 19,56%. Такая норма инфляции квалифицируется как галопирующая.
2. В предстоящем году банк установит процентную ставку, равную $6\% + 20\% = 26\%$.

3. Если фирма согласилась получить кредит от банка, выплачивая 26% годовых, а фактическая норма инфляции оказалась не 20%, а 15%, то реальная ставка равна $26\% - 15\% = 9\%$. Если же норма инфляции возросла в 2,5 раза и составила 25%, то реальная ставка процента оказалась равной $26\% - 25\% = 1\%$. Понятно, что в первом случае выгадал банк, во втором — фирма.

4. На основе уравнения И. Фишера имеем:

1-й год.....100 млрд ЭКЮ $\times 1 = 10$ млрд ЭКЮ $\times Y$, откуда $Y = 10$;

2-й год.....80 млрд ЭКЮ $\times 150 = 100$ млрд ЭКЮ $\times Y$, откуда $Y = 12$.

Таким образом, сокращение реального объема ВВП на 20% уменьшало спрос на деньги, но рост цен в 1500 раз увеличивал его. Спрос на деньги поэтому должен был бы вырасти до 12 000 ЭКЮ, если бы скорость обращения денег осталась неизменной. Но она увеличилась с 10 до 12 оборотов в год. Поэтому спрос на деньги и масса денег в обращении во втором году равнялись не 1200, а 1000. Повышение скорости обращения денег в условиях гиперинфляции объясняется «бегством от национальной валюты». Как фирмы, так и домашние хозяйства стремятся как можно быстрее истратить деньги, превратить их в реальные активы.

13.3. ПОСЛЕДСТВИЯ ИНФЛЯЦИИ ДЛЯ РАЗЛИЧНЫХ СОЦИАЛЬНЫХ ГРУПП НАСЕЛЕНИЯ

13.4. КРИВАЯ ФИЛЛИПСА

Изучив материалы этих параграфов учебника и решив задания по ним, предложенные в «Практикуме», ученик должен уметь:

- объяснять, почему большая часть населения любой страны относится к инфляции отрицательно;
- объяснять, в чем заключается непредсказуемость инфляции;
- анализировать, как происходит перераспределение доходов в условиях инфляции;
- объяснять, какие социальные группы населения имеют определенный выигрыш от инфляции и какие социальные группы несут потери;

- анализировать, как взаимосвязаны изменения нормы безработицы и нормы инфляции;
- объяснять, почему в условиях рыночной системы общество стоит перед альтернативой «высокая норма безработицы, но низкая норма инфляции» — «низкая норма безработицы, но высокая норма инфляции».

Ключевые понятия и термины

1-Г; 2-Д; 3-А; 4-В; 5-Б; 6-Е.

Тесты

1. Безусловные потери от инфляции несут лица, получающие фиксированные доходы, если эти доходы не индексируются своевременно. Запоздывающая индексация не избавляет этих лиц от потерь вследствие инфляции. Обычно потери от инфляции несут фирмы, работающие на сырье и полуфабрикатах, производимых монополистами, так как последние обычно повышают цены с опережением по отношению к повышению общего уровня цен («д»). Относительно мелкого бизнеса однозначный ответ дать невозможно. Например, фермер, закупивший зимой удобрения, сортовые семена и т. д., окажется в выигрыше в результате существенного повышения цен в конце лета и осенью. Но затем его затраты возрастут в результате обострения инфляции и резкого вздорожания покупаемых им товаров во время очередной зимы.
Доходы крупных процветающих фирм и размеры взяток растут быстрее, чем цены.
2. Порядок приспособляемости к условиям инфляции можно расположить следующим образом:
 - норма инфляции низка и стабильна («г»);
 - норма инфляции стабильна, хотя и высока («в»);
 - дезинфляция («б»);
 - норма инфляции высока и имеет устойчивую тенденцию к росту («д»);
 - норма инфляции постоянно колеблется («а»).

3. Современная интерпретация кривой Филлипса может быть выражена как положением «б», так и положением «в»; первоначальная интерпретация — положением «а». Утверждение «д» неточно, так как оно справедливо не для любых условий. Например, сокращение безработицы может сопровождаться и неизменным уровнем цен, т. е. происходить при отсутствии инфляции.
4. Закономерность, устанавливаемая кривой Филлипса, справедлива только для условий нормальной и умеренной инфляции.

Упражнения и задачи

1. В соответствии с условиями договора о найме квартиры квартирная плата должна возрасти по месяцам следующим образом:

январь — 100 р.;
 февраль — 102 р.;
 март — 104,04 р.;
 апрель — 106,12 р. и т.д.

В соответствии с фактической нормой инфляции индекс цен повышался следующим образом:

январь — 100;
 февраль — 103;
 март — 106,09;
 апрель — 109,27.

Таким образом, реальная квартирная плата изменялась следующим образом:

январь — 100 р.;
 февраль — $\frac{102}{103}$ р. = 99,029 р.;
 март — $\frac{104,04}{106,09}$ р. = 98,068 р.;
 апрель — $\frac{106,12}{109,27}$ р. = 97,117 р.

Если бы ожидаемая норма инфляции равнялась фактической, то реальная квартирная плата оставалась бы на уровне

100 р. Соответственно владелец квартиры недополучил реальную сумму:

в январе — 0;

в феврале — 0,971 р.;

в марте — 1,932 р.;

в апреле — 2,883 р.

Если бы фактическая норма инфляции оказалась равной 1% в месяц, то индекс цен был бы равен:

январь — 100;

февраль — 101;

март — 102,01;

апрель — 103,03.

Тогда реальная квартирная плата изменялась бы следующим образом:

январь — 100 р.;

февраль — $\frac{102}{101}$ р. = 100,99 р.;

март — $\frac{104,04}{102,01}$ р. = 101,99 р.;

апрель — $\frac{106,12}{103,03}$ р. = 102,999 р.

Значит, квартиросъемщик переплатил бы в феврале 0,99 р.; в марте — 1,990 р. и в апреле — 2,999 р. в реальном исчислении.

2. Месячный индекс цен в 1995 г. равнялся:

январь — 110;

февраль — 121;

март — 133,1;

апрель — 146,41 (общий уровень цен в 1994 г. = 100). Таким образом, среднемесячная реальная пенсия изменялась следующим образом:

январь — 168 182 р.;

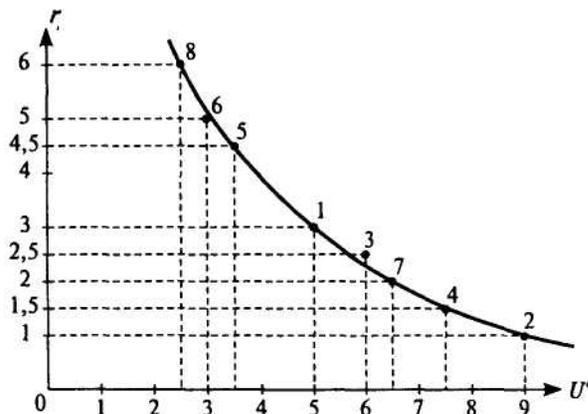
февраль — 152 893 р.;

март - 138 993 р.;

апрель — 126 357 р.

Сумма потерь одного пенсионера в среднем составила за 4 месяца 153 575 р., а общая сумма потерь 30 млн пенсионеров — свыше 4600 млрд рублей.

3. Кривая Филлипса построена на основе данных задачи 3. При рассмотрении графика целесообразно обратить внимание учеников на два момента:



1) в реальной экономике идеального соотношения между изменениями нормы безработицы и нормы инфляции не существует, поэтому в 3-м и 6-м году наблюдается некоторое отклонение точек, показывающих комбинацию нормы инфляции соответствующей нормы безработицы, от кривой графика;

2) при достаточно больших нормах инфляции кривая Филлипса стремится вверх, и при этом практически не происходит сокращение нормы безработицы. Это можно трактовать таким образом, что в условиях высокой нормы инфляции закономерность, выраженная кривой Филлипса, утрачивается.

Ситуация

При анализе сформулированной ситуации следует исходить из того, что позиция ученика должна быть объективной — о: не должен занимать позицию, выражающую интересы той или другой стороны.

Для правильной оценки значения динамики норм инфляции в предшествующие годы должна быть принята во внима-

ние общая направленность тенденции норм инфляции. В частности, если темп роста цен имеет устойчивую тенденцию к снижению и это отражает продуманную и последовательную экономическую политику государства, то дальнейшее снижение темпа роста цен может прогнозироваться и на будущее, т. е. ожидаемая норма инфляции будет снижаться. Соответственно этому должны устанавливаться и ставки заработной платы. Ясно, что если в предшествующие годы норма инфляции росла, а правительство проявило свою неспособность выработать программу, реализация которой давала бы положительные результаты, то следует исходить из предположения, что и в дальнейшем норма инфляции будет расти. Поэтому должна учитываться и фактическая норма инфляции в данном году как отправная база для определения ожидаемых норм инфляции в будущем. Таким образом, при выработке коллективного договора должны быть учтены все три показателя, отмеченных в пунктах «а», «б» и «в».

Что касается пункта «г», то в идеале он должен быть принят во внимание, но в реальных условиях России регулярный пересмотр ставок заработной платы едва ли принесет желаемый результат наемным рабочим. Во-первых, статистическая информация о динамике цен у нас сильно отстает. Поэтому пересмотр ставок будет базироваться на данных двух-трех месячной, а иногда и полугодовой давности. Во-вторых, фирма всегда будет иметь определенное преимущество в силу того, что она планирует изменения цены своей продукции на будущее, она знает, какой будет цена, и в любой момент может ее пересмотреть. Поэтому фирма здесь никогда не попадет впросак. Профсоюз же лишен этой важной информации, вследствие чего повышение ставок заработной платы нередко будет отставать от фактического повышения темпа розничных цен. Ставки заработной платы должны, естественно, устанавливаться соответственно индексу цен на потребительские товары и услуги.